

100 ANS

VIOHALCO

COMMUNIQUÉ DE PRESSE
RÉSULTATS FINANCIERS
DE L'EXERCICE 2024

Bruxelles, le 6 mars 2025 - Viohalco S.A. (Euronext Bruxelles : VIO, Bourse d'Athènes : BIO), ci-après dénommée « Viohalco » ou « la Société », annonce aujourd'hui ses résultats financiers consolidés pour l'exercice clos le 31 décembre 2024.

Une performance solide dans un environnement difficile Profitabilité opérationnelle et dette nette améliorée



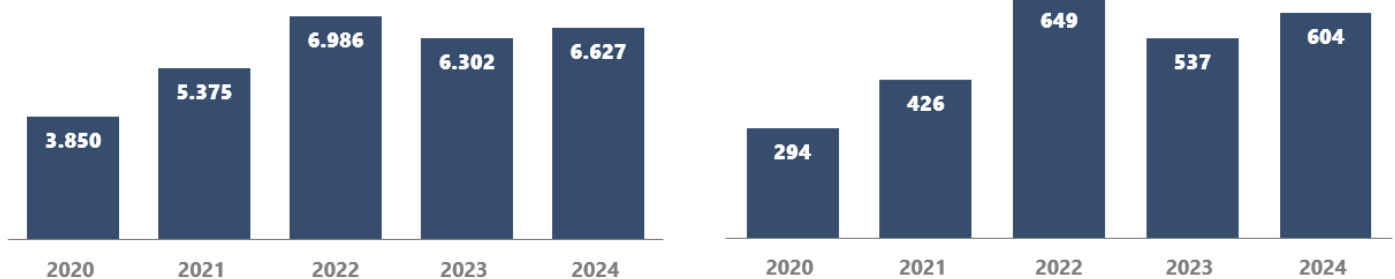
Principaux résultats financiers

- Le **chiffre d'affaires consolidé** a atteint 6,6 milliards d'euros contre 6,3 milliards d'euros en 2023.
- La **rentabilité opérationnelle consolidée (EBITDA ajusté)** s'est élevée à 604 millions d'euros, contre 537 millions d'euros en 2023, la plupart des segments ayant amélioré leur performance opérationnelle.
- Le **bénéfice consolidé avant impôt** a augmenté pour atteindre 274 millions d'euros, contre 91 millions d'euros pour l'exercice 2023, en raison de l'effet comparatif positif sur l'EBITDA de la stabilisation des prix des métaux et de la réduction des charges financières.
- La **dette nette** a diminué de 360 millions d'euros pour atteindre 1.513 millions d'euros, grâce à une gestion efficace du fonds de roulement, soutenue également par des augmentations de capital réussies à la lumière de la cotation de Noval Property REIC à la bourse d'Athènes et des plans d'expansion de Cenergy Holding aux États-Unis.
- Le **ratio dette nette/EBITDA** à 2,5 vs. 4,2 en 2023, en raison d'une forte rentabilité opérationnelle et d'une amélioration de la position d'endettement.
- Proposition d'un **dividende brut*** de 0,16 euro par action.

* Le dividende net final peut être différent, car les autorités fiscales belges imposent une retenue à la source et des formalités de conformité fiscale, en fonction de la résidence fiscale de l'actionnaire.

Chiffre d'affaires en millions d'euros

EBITDA ajusté en millions d'euros





Aperçu opérationnel

- Le **segment Aluminium** a enregistré des tendances positives en termes de ventes et de rentabilité, grâce aux récents investissements réalisés dans l'usine d'Elval, qui ont permis une utilisation optimale des capacités, une efficacité opérationnelle accrue et une augmentation des ventes.
- Les performances du **segment Cuivre** ont bénéficié d'une gamme de produits optimisée, de la baisse des prix de l'énergie, d'une utilisation accrue de la ferraille, d'une réduction des coûts et d'un prix moyen du cuivre favorable
- Dans le **segment Câbles**, l'amélioration de la composition des ventes a stimulé la croissance et amélioré les performances. L'exécution efficace de projets offshore et onshore de grande envergure est restée le principal facteur de rentabilité du segment.
- Le **segment Tubes d'acier** a poursuivi les bonnes performances de l'année précédente. L'augmentation de la rentabilité opérationnelle est due à l'accroissement des volumes de production, à l'amélioration de la répartition des projets et à l'utilisation d'une capacité élevée.
- La performance du **segment Acier** est restée faible, suite à la forte baisse de la demande d'acier en Europe et les vents contraires macroéconomiques. Malgré ces conditions, le segment a conservé sa position de leader sur le marché grec et a maintenu sa présence sur les marchés clés de Bulgarie, d'Europe centrale et d'Europe du Nord
- La **division immobilière** a enregistré des résultats solides, grâce à une stratégie axée sur le développement de nouvelles propriétés et l'amélioration des actifs existants, en capitalisant sur la forte demande des locataires pour des bâtiments durables et de haute qualité en Grèce.

Commentant les résultats, le CEO de Viohalco, Ippokratis Ioannis Stassinopoulos, a déclaré :

« En 2024, Viohalco a démontré sa capacité de résilience et d'adaptation sur l'ensemble de ses marchés, relevant les défis externes. Viohalco a réalisé une performance robuste, enregistrant une croissance de l'EBITDA de plus de 12% pour atteindre 604 millions d'euros et une augmentation significative du bénéfice consolidé avant impôt s'élevant à 274 millions d'euros, en dépit des pressions inflationnistes persistantes et une modeste croissance européenne. Cette performance a permis à Viohalco de réduire son endettement net de 360 millions d'euros, le ramenant à 1.513 millions d'euros. Dans tous les segments de Viohalco, des améliorations opérationnelles significatives ont également été enregistrées. Pour l'avenir, Viohalco est bien positionné, grâce à son niveau de diversification des entreprises qui lui permet d'atténuer efficacement les risques et de s'adapter à l'évolution des conditions du marché. Dans le même temps, nous restons confiants que nos efforts constants pour améliorer encore notre efficacité opérationnelle et notre gamme de produits pour nous développer sur de nouveaux marchés attractifs et répondre aux besoins changeants des clients favoriseront une croissance future dans tous les segments. »



Aperçu

Les rapports financiers de Viohalco sont divisés en deux sections, sur la base de leurs caractéristiques commerciales et de leurs indicateurs de performance distincts.

Division Industrielle					Division Immobilière
Aluminium	Cuivre	Câbles	Tubes d'acier	Acier	

La **division industrielle**, qui englobe les segments Aluminium, Cuivre, Câbles, Tubes d'acier, Acier, R&D&I et Technologie, et la **division immobilière**, qui comprend les investissements immobiliers de Viohalco et les sociétés immobilières.

La division industrielle

Faits marquants



€ 6,58 milliards	€ 583 millions	€ 260 millions	€ 398 millions	2.4 x
Chiffre d'affaires (2023 : € 6,26 milliards)	EBITDA ajusté (2023 : € 519 mio.)	Bénéfice avant impôt (2023 : € 80 mio.)	Dépenses d'investissement (2023 : € 281 mio.)	Dettes nettes / EBITDA (2023 : 4,2x)

Division industrielle - Tableau financier

Montants en milliers d'euros	2024	2023
Chiffre d'affaires	6.584.603	6.263.772
Marge brute	706.713	559.499
EBITDA	569.863	411.381
EBITDA ajusté	583.491	519.264
EBIT	429.193	272.127
EBIT ajusté	442.821	380.010
Résultat financier net	-164.704	-181.267
Bénéfice avant impôt	259.613	80.163
Immobilisations corporelles (PP&E)	2.477.678	2.222.756
Dettes nettes	1.377.614	1.720.072
Capex	398.478	280.583

Le **chiffre d'affaires** de la division industrielle s'est élevé à 6,58 milliards d'euros. La **rentabilité opérationnelle (EBITDA ajusté)** de la division industrielle s'est élevée à 583 millions d'euros.

La division industrielle de Viohalco comprend les segments suivants : Aluminium, Cuivre, Câbles, Tubes d'acier et Acier.

- Les ventes et la rentabilité du **segment Aluminium** ont augmenté, ce qui a stimulé le flux de trésorerie disponible (en hausse de 64 % en glissement annuel) et réduit la dette à 585 millions d'euros. Les investissements dans l'usine d'Elval ont amélioré l'efficacité et les ventes, malgré les défis macroéconomiques. Dans le secteur de l'extrusion, une réorientation stratégique vers l'industrie automobile a permis de mener à bien des projets avec les principales entreprises européennes du secteur.

- La performance du **segment Cuivre** s'est améliorée grâce aux prix favorables du cuivre, à une gamme de produits optimisée, à la baisse des prix de l'énergie, à l'augmentation de l'utilisation de la ferraille et à la réduction des coûts. Les optimisations et les investissements en cours visent à accroître la capacité de production de produits à haute valeur ajoutée et à élargir la gamme de Sofia Med.
- L'amélioration du mix des ventes et de l'activité des projets dans le **segment Câbles** a stimulé la croissance et la performance. L'exécution efficace de projets de premier plan et l'utilisation d'une capacité élevée ont augmenté l'EBITDA ajusté (+20% en glissement annuel) à 183 millions d'euros. La forte demande de câbles d'énergie à basse et moyenne tension a soutenu la rentabilité. L'attribution de nouveaux projets, notamment des interconnexions et des parcs éoliens offshore, a porté le carnet de commandes à un niveau record de 3.02 milliards d'euros. En 2024, 217 millions d'euros ont été principalement investis dans l'expansion des usines de Corinthe, Thèbes et Eleonas, en Grèce et dans la construction d'une nouvelle usine à Baltimore, dans le Maryland (USA).
- Le **segment Tubes d'acier** a amélioré ses marges en 2024 grâce à une augmentation de la production, à une meilleure répartition des projets et à une utilisation élevée des capacités. La vigueur du marché du transport de gaz combustible, stimulée par les prix élevés de l'énergie et le besoin de sécurité énergétique, a conduit à davantage de projets de gazoducs. Le segment a consolidé sa position de niveau 1 comme producteur de tubes d'acier pour le transport du gaz naturel, d'hydrogène et de dioxyde de carbone.
- Le **segment Acier** a réussi à maintenir sa position de leader en Grèce, malgré une baisse continue de la demande européenne. Les défis externes, notamment les importations à bas prix, les prix élevés de l'énergie et l'inflation, ont eu un impact sur les performances. Malgré cela, le segment a conservé sa position dominante sur le marché en Grèce et a maintenu sa présence en Bulgarie, en Europe centrale et en Europe du Nord, avec une croissance modeste des ventes pour certains produits. La résilience de la chaîne d'approvisionnement en ferraille a permis de garantir la stabilité des livraisons et du service.

La division immobilière

Faits marquants



**€ 43
millions**

Chiffre d'affaires
(2023 : € 38 milo.)

€ 21 millions

EBITDA ajusté
(2023 : € 18 mio.)

343 mille m²

GLA * (2023 : 343 k
m²)

98.7 %

Taux
d'occupation**
(2023 : 98,1 %)

**€ 35
millions**

Dépenses
d'investissement
(2023 : € 27
mio.)

*Fait référence au portefeuille d'actifs immobiliers de Noval Property.

** Fait référence au portefeuille productif de revenus de Noval Property.

Au sein de la **division immobilière**, Noval Property a enregistré des résultats solides, réalisant une croissance à deux chiffres des revenus locatifs d'une année sur l'autre et des gains de juste valeur. L'accent mis par la division sur les nouvelles propriétés et l'amélioration des actifs existants a stimulé les performances, en tirant parti de la forte demande des locataires pour des bâtiments durables en Grèce.

En juin 2024, Noval Property est entrée à la Bourse d'Athènes à la suite d'une augmentation de capital réussie de 52,7 millions d'euros, y compris la conversion du prêt convertible de la BERD.

Viohalco applique le modèle du coût historique pour les immeubles de placement, tandis que certaines filiales immobilières suivent le modèle de la juste valeur. En 2024, Noval Property a déclaré un bénéfice avant impôt de 51 millions d'euros sur la base du modèle de la juste valeur, tandis que le bénéfice avant impôt sur la base du coût historique s'élevait à 16 millions d'euros. Au 31 décembre 2024, la valeur de l'actif brut de son portefeuille d'investissement s'élevait à 648 millions d'euros, la valeur de l'actif net atteignant 519 millions d'euros.

Durabilité

En 2024, les filiales de Viohalco ont fait des progrès significatifs en matière de développement durable, marquant la première année de la mise en œuvre de la directive sur les rapports de développement durable des entreprises (CSRD). La déclaration de durabilité, qui sera publiée dans le rapport annuel 2024 le 15 avril 2025, couvrira toutes les filiales de Viohalco, quelle que soit leur taille ou leur activité, et s'aligne sur les états financiers consolidés des entreprises. Cette étape souligne l'engagement des entreprises de Viohalco en faveur de la transparence de l'information et de la gestion environnementale et sociale. Au niveau sectoriel, les filiales ont adopté une approche structurée et mené une analyse de la double matérialité (DMA) conformément aux exigences de l'ESRS, qui constitue la base des rapports de durabilité de cette année. Ces résultats guideront l'élaboration et la mise en œuvre des futures initiatives de développement durable et des objectifs d'amélioration.

Relever les défis du changement climatique, qui comprennent à la fois les risques de transition et les risques physiques contribue à l'économie circulaire, la garantie d'un approvisionnement responsable et le respect de normes élevées en matière de santé et de sécurité au travail - est resté une priorité essentielle pour les filiales de Viohalco. Des investissements substantiels, tant en ressources humaines que financières, ont été réalisés pour réaliser des améliorations continues dans ces domaines critiques. Les informations relatives à la durabilité sont également au centre des préoccupations des parties prenantes, notamment les clients, les institutions financières et les investisseurs. Ces groupes recherchent activement des détails sur les caractéristiques de durabilité des produits, les performances de durabilité des filiales et les engagements à long terme en matière de gestion des impacts et d'efforts de décarbonisation.

Perspectives

Avec un portefeuille diversifié, un positionnement compétitif, une production optimisée et une forte demande mondiale à long terme pour des produits durables, les entreprises de Viohalco restent bien positionnées pour l'avenir.

Le segment Aluminium de Viohalco continue de faciliter la transition vers des solutions de produits hautement recyclables et économes en énergie qui favorisent le développement durable et le progrès technologique dans les industries modernes. La demande croissante d'emballages à forte teneur en matières recyclées, d'infrastructures économes en énergie et l'adoption croissante de véhicules électriques et légers devraient soutenir une dynamique positive tout au long de l'année 2025.

Dans le segment Cuivre, les initiatives planifiées d'optimisation des processus et les investissements stratégiques devraient permettre d'accroître la capacité de production de produits à haute valeur ajoutée et d'élargir le portefeuille de produits de Sofia Med, soutenant ainsi une croissance continue. La demande à long terme et les macro-tendances fondamentales restent favorables au segment.

Dans le même temps, les segments Câbles et Tubes d'acier devraient continuer à croître, alimentés par la transition inévitable vers l'électrification, le déploiement à grande échelle des solutions d'énergie renouvelable, la nécessité d'étendre les réseaux, ainsi que la demande croissante pour le transport d'hydrogène et de captage et de stockage du carbone (CSC). Les deux segments, qui ont achevé ou sont en train d'achever d'importantes expansions de capacité, sont bien positionnés pour la croissance future.

Alors que le secteur de la construction en Grèce devrait rester dynamique, la demande européenne d'acier dans les secteurs de la construction et de l'industrie manufacturière devrait rester faible au début de l'année 2025, avant de se redresser progressivement.

Enfin, dans le domaine de l'immobilier, l'accent stratégique mis par Noval Property sur le développement de nouvelles propriétés et l'amélioration des actifs existants devrait donner un nouvel élan, la société capitalisant sur la forte demande des locataires pour des bâtiments durables et de haute qualité en Grèce.

Les sociétés de Viohalco évaluent en permanence la situation des droits de douane envisagés et imposés aux États-Unis. Même si l'exposition directe aux États-Unis est limitée et que la capacité de ce pays pour les produits concernés est limitée et ne peut pas satisfaire entièrement la demande locale, il est presque certain que cela aura des répercussions sur les échanges commerciaux mondiaux de matériaux et de marchandises. Le modèle diversifié des sociétés de Viohalco est un facteur positif qui peut contribuer à atténuer tout effet négatif direct ou indirect.

En outre, la Société surveille la désescalade des conflits mondiaux, notamment au Moyen-Orient et en Ukraine, qui pourrait offrir des opportunités positives de diverses manières.

Pour obtenir des informations supplémentaires, veuillez contacter :

Sofia Zairi, Directrice des relations avec les investisseurs

Tel : +30 210 686 11 11

E-mail : ir@viohalco.com

Une conférence téléphonique pour commenter les résultats se tiendra le vendredi 7 mars 2025 à 13:00 GMT / 15:00 EET.

Pour participer à la téléconférence, veuillez composer le numéro environ cinq minutes avant le début de la téléconférence en utilisant l'un des numéros de téléphone suivants :

- Participants depuis la Grèce : +30 213 009 6000 ou +30 210 94 60 800
- Participants depuis le Royaume-Uni : +44 (0) 800 368 1063
- Royaume-Uni et international : +44 (0) 203 059 5872
- Participants depuis les États-Unis : +1 516 447 5632



Aperçu financier

Chiffres clés financiers consolidés

Montants en milliers d'euros	2024	2023
Chiffre d'affaires	6.627.306	6.301.957
Marge brute	732.145	578.867
EBITDA	593.131	436.033
EBITDA ajusté	604.497	537.447
EBIT	445.839	290.404
EBIT ajusté	457.205	391.818
Coût financier net	-167.178	-187.796
Bénéfice avant impôt	273.649	91.324
Bénéfice de l'exercice	210.817	66.516
Bénéfice attribuable aux propriétaires	161.092	48.233

En 2024, le **chiffre d'affaire consolidé** de Viohalco a augmenté pour atteindre 6,63 milliards d'euros (2023 : 6,30 milliards d'euros).

L'**EBITDA ajusté consolidé** a augmenté à 604 millions d'euros (2023 : 537 millions d'euros), en raison de l'amélioration de la performance opérationnelle de la plupart des segments.

Le **coût financier net** a diminué pour atteindre 167 millions d'euros (2023 : 188 millions d'euros), en raison d'une bonne gestion du fonds de roulement et de la baisse des taux d'intérêt.

Le **bénéfice consolidé avant impôt** pour la période s'est élevé à 274 millions d'euros, contre 91 millions d'euros en 2023.

Le **bénéfice net consolidé après impôt et intérêts minoritaires** s'est élevé à 161 millions d'euros (2023 : 48 millions d'euros) ; le bénéfice par action s'est élevé à 0,62 euro (2023 : 0,19 euro).

Montants en milliers d'euros	31.12.2024	31.12.2023
Immobilisations corporelles et incorporelles	3.110.121	2.805.429
Autres actifs non courants	128.109	116.789
Actifs non courants	3.238.230	2.922.219
Stocks	1.762.590	1.610.467
Créances clients et autres débiteurs (incl. actifs sur contrats)	838.177	955.613
Trésorerie et équivalents de trésorerie	696.720	395.015
Autres actifs courants	35.181	36.397
Actifs courants	3.332.667	2.997.491
Total des actifs	6.570.897	5.919.710
Capitaux propres	2.364.138	1.959.371
Emprunts et dettes financières	1.314.673	1.442.138
Autres passifs non courants	240.959	217.304
Passifs non courants	1.555.632	1.659.442
Emprunts et dettes financières	843.462	779.297
Dettes fournisseurs et autres créditeurs (incl. passifs sur contrats)	1.731.220	1.463.473
Autres passifs courants	76.445	58.127
Passifs courants	2.651.127	2.300.897
Total des capitaux propres et passifs	6.570.897	5.919.710

Les **dépenses d'investissement** pour l'année se sont élevées à 434 millions d'euros et sont principalement attribuables aux investissements suivants :

- Les investissements dans le **segment Aluminium**, d'un montant de 74 millions d'euros, concernent principalement des investissements dans l'usine d'extrusion en Bulgarie pour la fabrication de produits automobiles et d'autres améliorations opérationnelles dans les usines d'aluminium en Grèce et au Royaume-Uni.
- Les investissements dans le **segment Cuivre** se sont élevés à 24 millions d'euros, principalement liés à l'augmentation de la capacité de production des laminoirs et à l'amélioration de la gamme de produits, permettant la fabrication de produits de nouvelles largeurs et épaisseurs.
- En ce qui concerne le **segment Câbles**, les dépenses d'investissement pour 2024, d'un montant de 217 millions d'euros, concernent principalement la mise en œuvre de l'augmentation de capacité prévue dans l'usine de câbles offshore de Corinthe, en Grèce ; de nouvelles lignes de production et à de nouveaux équipements pour les usines de câbles terrestres de Thèbes, en Grèce et le terrain destiné à la nouvelle installation de câbles aux États-Unis et les dépenses relatives nécessaires à son développement.
- Les dépenses d'investissement dans le segment **Tubes Acier** se sont élevées à 41 millions d'euros et sont liées à la modernisation de l'usine de Thèbes (Grèce).
- Les investissements dans le **segment Acier**, d'un montant de 34 millions d'euros, concernent principalement des investissements d'amélioration opérationnelle dans les aciéries, axés sur le respect de l'environnement et l'efficacité de l'utilisation des ressources.
- Les investissements **immobiliers** de 35 millions d'euros sont principalement liés aux travaux de construction d'immeubles de bureaux et de logements à Athènes, en Grèce.
- Les investissements **dans les autres segments**, d'un montant de 8 millions d'euros, sont principalement liés aux acquisitions du port de Thisvi en Grèce par la filiale de Viohalco, Diavipethiv, et à d'autres investissements réalisés par les autres filiales du secteur.

La réduction de 23% du **fonds de roulement** s'explique principalement par l'amélioration organique du cycle cash-to-cash, en particulier dans les segments Aluminium, Câbles et Tubes d'acier.

La **dette nette** a baissé pour s'établir à 1.513 millions d'euros (31 décembre 2023 : 1.873 millions d'euros), en grande partie grâce aux améliorations du fonds de roulement et grâce à l'augmentation de capital réussie de Cenergy Holdings ainsi qu'à l'introduction de Noval Property à la bourse d'Athènes.

Performances par segment

Montants en millions d'euros		Chiffre d'affaires		EBITDA		EBITD ajusté		EBIT		EBT	
		2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023
Division industrielle	Aluminium	2.020	1.887	160	95	159	153	102	35	63	-7
	Cuivre	1.749	1.721	111	91	110	107	94	72	67	36
	Câbles	1.163	991	189	140	183	152	165	120	118	73
	Tubes d'acier	568	580	92	64	94	66	81	54	63	25
	Acier	1.008	1.014	18	22	39	42	-8	-5	-46	-41
	Autres activités	77	69	-1	-	-1	-1	-6	-4	-5	-6
	Total	6.585	6.264	570	411	583	519	429	272	260	80
	Immobilier*	43	38	23	25	21	18	17	18	14	11
	Consolidé	6.627	6.302	593	436	604	537	446	290	274	91

* Outre Noval Property, la division immobilière de Viohalco comprend d'autres entités liées aux opérations immobilières. Il convient de noter que Viohalco applique le modèle du coût historique aux immeubles de placement, tandis que certaines filiales de la division immobilière, telles que Noval Property, suivent le modèle de la juste valeur. En 2024, le bénéfice avant impôt de Noval Property, basé sur le modèle de la juste valeur, s'est élevé à 51 millions d'euros.

Revue des performances par division

La division industrielle



Aluminium

Malgré d'importants défis économiques et géopolitiques, le chiffre d'affaires du segment Aluminium a augmenté de 7 % à 2.020 millions d'euros (2023 : 1 887 millions d'euros). Ce résultat a été obtenu grâce à la forte dynamique des solutions de produits commercialisées dans le secteur de l'emballage, dont les ventes ont augmenté de plus de 12,9 %. Malgré les conditions de marché difficiles qui ont affecté la demande et les prix des feuilles d'aluminium au premier trimestre, la tendance s'est inversée à partir du deuxième trimestre grâce à l'augmentation des ventes de produits d'emballage flexible et de feuilles d'aluminium laquées.

La croissance globale des volumes dans le segment Aluminium est largement attribuable à l'utilisation optimale des capacités suite aux récents investissements dans l'usine d'Elval. La rentabilité du segment s'est améliorée avec **le bénéfice avant impôt** atteignant 63 millions et l'EBITDA ajusté atteignant 159 millions d'euros en 2024, contre 153 millions d'euros en 2023. La baisse des pertes comptables sur les métaux de 4,6 millions d'euros (2023 : perte de 46,8 millions d'euros) et les ajustements positifs du reste ont entraîné un EBITDA de 160 millions d'euros et un EBIT de 102 millions d'euros, contre 95 et 35 millions d'euros en 2023, respectivement.

L'amélioration de la rentabilité, associée à une réduction de 117 millions d'euros du fonds de roulement grâce à des initiatives proactives et à une réduction des dépenses d'investissement de 74 millions d'euros, a permis de générer un important flux de trésorerie disponible.

Pour l'avenir, l'industrie mondiale de l'aluminium se trouve au carrefour de l'innovation, de la durabilité et de la croissance. La demande de solutions en aluminium continue d'être alimentée par la préférence des clients pour les emballages à forte teneur en matières recyclées, les infrastructures à haut rendement énergétique et l'adoption croissante de véhicules électriques et légers. La gamme de produits très diversifiée et la couverture géographique du segment de l'aluminium placent l'entreprise en bonne position pour capitaliser sur les tendances positives à long terme du marché qui soutiennent la croissance de la demande d'aluminium. La Société reste concentrée sur le développement de ses avantages concurrentiels et s'engage à favoriser des partenariats solides qui promeuvent une chaîne de valeur durable de l'aluminium.

En 2024, Bridgnorth Aluminium a connu une forte reprise de la demande après une année précédente difficile. La société a clôturé l'année en respectant son budget, grâce à de solides performances opérationnelles et à de bons résultats financiers au quatrième trimestre 2024. Bridgnorth Aluminium a réalisé des améliorations significatives en termes de rendement et a réussi à réduire sa base de coûts, dépassant les attentes budgétaires, malgré les défis persistants en matière d'approvisionnement, en particulier avec les expéditions passant par la mer Rouge. Pour l'avenir, l'entreprise reste déterminée à optimiser ses opérations et à stimuler la croissance de ses activités en 2025 et au-delà, en tirant parti de la demande croissante des clients existants et nouveaux.

En 2024, Etem Gestamp s'est concentré sur l'industrie automobile, en augmentant sa capacité d'extrusion et en installant des machines pour de nouveaux projets avec Audi et Porsche. Cela a conduit à un chiffre d'affaires et à un EBITDA record, les ventes automobiles représentant 67 % du chiffre d'affaires total. La société a également obtenu un nouveau projet avec Volvo Trucks et a conservé une solide clientèle industrielle. Malgré les difficultés rencontrées dans le secteur automobile, les perspectives pour 2025 sont positives, les nouveaux projets des équipementiers haut de gamme garantissant une croissance stable.



Cuivre

Le segment Cuivre a enregistré un **chiffre d'affaires** de 1.749 millions d'euros, contre 1.721 millions d'euros en 2023, principalement en raison de la hausse des prix moyens du cuivre sur le LME, qui ont atteint 8.454 euros contre 7.842 euros l'année précédente. Toutefois, les conditions économiques difficiles ont continué à exercer une pression sur les volumes de vente, en particulier pour les tubes en cuivre et les produits extrudés en alliage de cuivre. Malgré ces défis, les volumes de vente de la filiale Sofia Med sont restés stables, la société ayant tiré parti de sa forte position sur un marché très concurrentiel. Les volumes de vente de produits laminés plats ont légèrement diminué de 2,4 %, tandis que les ventes de barres conductrices ont connu une modeste diminution de 0,7 %.

Le segment a augmenté sa rentabilité opérationnelle (EBITDA ajusté) de 3 %, atteignant 110 millions d'euros (2023 : 107 millions d'euros). Cette amélioration a été soutenue par un mix de produits plus favorable, la baisse des prix de l'énergie, l'utilisation accrue de déchets dans la production et la réduction des coûts grâce à l'optimisation des processus. Quant à Sofia Med, son positionnement stratégique et son large portefeuille de produits se sont concentrés sur des produits plus fins et à forte valeur ajoutée, permettant à la société de gagner des parts de marché et d'améliorer sa rentabilité.

Le **bénéfice avant impôt** a augmenté de manière significative pour atteindre 67 millions d'euros en 2024, contre 36 millions d'euros en 2023, principalement en raison d'une augmentation du résultat des prix des métaux de 11,4 millions d'euros (2023 : pertes de 11,4 millions d'euros).

Des initiatives d'optimisation des processus et des investissements ont été réalisés afin d'accroître la capacité de production de produits à forte valeur ajoutée et d'augmenter la gamme dimensionnelle du portefeuille de produits existants de l'usine Sofia Med en Bulgarie, dont l'achèvement est prévu en 2025.

Câbles



Le **chiffre d'affaires** du segment Câbles a atteint 1.163 millions d'euros (+17 % en glissement annuel), cette croissance étant due à l'activité des projets (croissance de 57 % du chiffre d'affaires en glissement annuel). L'EBITDA ajusté a atteint 183 millions d'euros (+20% de croissance EBITDA ajusté en glissement annuel) avec des marges de 15,7 % contre 15,3 % en 2023.

L'amélioration de la rentabilité du segment est principalement due à l'augmentation de la contribution des projets au chiffre d'affaires et à des marges élevées et constantes. Dans le secteur des produits de câblage, la forte demande a permis à l'unité commerciale de maintenir les marges bénéficiaires satisfaisantes.

Tout au long de l'année 2024, Hellenic Cables a maintenu sa forte dynamique en matière d'appels d'offres, avec plusieurs nouvelles attributions dans l'éolien offshore, les marchés d'interconnexion et les projets terrestres, ainsi que des contrats-cadres. Au total, Hellenic Cables a obtenu de nouvelles commandes, comprenant des projets ponctuels et des contrats-cadres à plus long terme. En conséquence, le carnet de commandes du segment a atteint 3,01 milliards d'euros au 31 décembre 2024, marquant son plus haut niveau à ce jour (2,5 milliards d'euros au 31 décembre 2023).

Dans le même temps, plusieurs projets ont été livrés avec succès, en totalité ou en partie. Parmi les exemples notables, citons l'installation de projets d'interconnexion clés en main pour Lavrio - Serifos / Serifos - Milos (phase 4 de l'interconnexion des Cyclades en Grèce, avec une longueur totale de câble de 170 km), la production de câbles inter-réseaux de 66 kV pour la phase C de l'OWF de Doggerbank au Royaume-Uni, l'achèvement de l'OWF de Revolution aux États-Unis et de l'OWF de Hai Long à Taïwan. En outre, la production d'un câble d'exportation sous-marin à trois fils de 105 km et 220 V pour le projet OstWind 3 en Allemagne a été finalisée pour la fin de l'année 2024. Plusieurs autres projets, tels que Thor, Baltyk II, East Anglia 3 et Dolwin Kappa, ont progressé comme prévu.

Tubes d'acier



Le **chiffre d'affaires** du segment Tubes d'acier était de 568 millions d'euros (2023 : 580 millions d'euros), tandis que le **bénéfice avant impôt** s'est élevé à 63 millions et l'EBITDA ajusté s'est élevé à 94 millions d'euros (+42% de croissance EBITDA ajusté en glissement annuel) avec une amélioration significative des marges (2024 : 16,2 % contre 2023 : 11,0 %).

L'augmentation de la rentabilité résulte de l'accroissement des volumes de production, de la combinaison de projets à marge plus élevée et de l'utilisation élevée des capacités de production. La hausse constante des prix de l'énergie et la nécessité de trouver d'autres voies d'acheminement du gaz naturel ont maintenu la demande de pipelines, plusieurs projets ayant été relancés et poussés à la hâte vers la phase d'exécution. Dans cet environnement commercial encourageant, Corinth Pipeworks a confirmé sa position de premier plan en tant que fabricant de tubes d'acier pour le transport du gaz naturel, de l'hydrogène et du dioxyde de carbone.

Tout au long de l'année, Corinth Pipeworks s'est concentré sur l'exécution réussie de projets prestigieux tels que le projet Tamar de Chevron, le projet Leviathan en Israël, les projets de capture et de stockage du carbone (CSC) aux États-Unis, la production d'un grand projet de pipeline en Australie, plusieurs projets en Italie pour Snam, les projets de pipelines offshore de tubes d'acier HFW en mer du Nord et en mer de Norvège et le projet Neptun deep d'OMV Petrom en Roumanie.

En outre, l'achèvement des initiatives d'amélioration de la capacité de production de HSAW et d'optimisation de LSAW a permis de résoudre les problèmes de goulots d'étranglement dans la production.

Dans le même temps, le carnet de commandes s'élevait à 430 millions d'euros au 31 décembre 2024, avec de nouveaux projets sécurisés au cours de l'année 2024 dans le monde entier.

Acier



En 2024, le chiffre d'affaires du segment Acier s'est élevé à 1.008 millions d'euros, contre 1.014 millions d'euros en 2023, tandis que le segment a enregistré une perte avant impôt de 46 millions d'euros (2023 : perte avant impôt de 41 millions d'euros).

La tendance négative du marché européen de l'acier, qui a débuté au deuxième trimestre 2022, s'est poursuivie en 2023 et 2024. La surcapacité mondiale d'acier et les importations agressives des producteurs à faible coût ont entraîné une baisse des spreads, ce qui a eu un impact sur la performance du segment. Néanmoins, les ventes de barres d'armature et de treillis sont restées fortes en Grèce, soutenues par la croissance soutenue du secteur de la construction. Les ventes d'acier d'armature et de treillis ont légèrement augmenté malgré les défis extérieurs, tels que le ralentissement du secteur de la construction dans l'UE, l'inflation élevée, les taux d'intérêt élevés, la hausse des coûts et les pénuries de matériaux. Les ventes spot de barres d'armature sur le marché israélien ont notamment augmenté. Les ventes de barres marchandes sont restées stables dans les pays des Balkans, mais ont baissé dans d'autres régions en raison de la hausse des coûts de transport. Les ventes de tôles quarto ont subi la pression d'importations accrues de la part de producteurs à bas coûts. Toutefois, cette tendance a été partiellement atténuée par les ventes dans les pays scandinaves et baltes, où les tôles quarto à faible teneur en carbone de Stomana Industry ont constitué un avantage concurrentiel. Les ventes d'aciers spéciaux ont été affectées par le ralentissement du secteur européen de la construction mécanique, malgré l'augmentation de l'activité de forgeage. La baisse des écarts de prix s'est poursuivie dans toutes les catégories de produits, suivant la tendance de 2023. Enfin, en 2024, le segment Acier a lancé des projets axés sur l'optimisation de la gestion des ressources de production.

L'approvisionnement en ferraille du segment Acier est resté solide, assurant la stabilité de la livraison des produits et de la performance des services malgré les vents contraires macroéconomiques et les coûts élevés de l'énergie.

À l'avenir, le secteur de la construction en Grèce devrait maintenir sa dynamique de croissance. Toutefois, la demande européenne d'acier dans les secteurs de la construction et de l'industrie manufacturière devrait rester faible au début de l'année 2025, avant de se redresser progressivement. Les principaux défis à relever sont les coûts de l'énergie et la concurrence constante des importations à bas prix.



La division immobilière

Le chiffre d'affaires pour la **division immobilière** de Viohalco a atteint 43 millions d'euros (2023 : 38 millions d'euros), tandis que le bénéfice avant impôt sur le revenu s'est élevé à 14 millions d'euros (2023 : 11 millions d'euros). Il convient de noter que Viohalco applique le principe du coût historique aux immeubles de placement, tandis que Noval Property, la principale filiale immobilière, suit le modèle de la juste valeur. Sur la base de ce modèle, le bénéfice avant impôt de Noval Property en 2024 s'élève à 51 millions d'euros.

Au 31 décembre 2024, le portefeuille diversifié de Noval Property comprenait 61 biens, principalement situés en Grèce et de manière sélective en Bulgarie. L'un des biens y compris est détenu indirectement par le biais d'une coentreprise avec un fonds immobilier. Le portefeuille comprend des bureaux, des centres commerciaux, des parcs d'activités commerciales, des installations logistiques, des actifs résidentiels et hôteliers, pour une superficie locative totale d'environ 343.000 m². Noval Property a enregistré une hausse de 13 % en glissement annuel de la juste valeur de son portefeuille d'investissement, y compris les prêts et les participations à des coentreprises, pour atteindre 648 millions d'euros.

Cette solide performance est due à la gestion active des biens existants et à la demande croissante de bâtiments durables et de haute qualité en Grèce. En outre, Noval Property a bénéficié de l'avancement du développement de son pipeline diversifié, qui comprend des projets de bureaux, résidentiels, logistiques et à usage mixte.

Parmi les principales étapes de 2024, on peut citer :

- Livraison à son locataire d'un nouveau centre logistique à Mandra, en Attique, qui a obtenu la certification LEED Gold ;
- un contrat de location d'environ 30 % de la partie résidentielle du projet résidentiel à usage mixte de Noval Property en cours de réaménagement au 40-42, rue Ardittou à Mets, en Grèce.
- Un contrat de location entre The Grid S.A. (une coentreprise entre Noval Property et Brook Lane Capital) et EY Grèce pour louer les espaces de bureaux dans deux des quatre bâtiments du campus de bureaux « The Grid » à Marousi, Athènes.

En ce qui concerne les biens existants, l'augmentation de la fréquentation et du chiffre d'affaires des commerces de détail, ainsi que la hausse des revenus locatifs provenant des nouveaux contrats de location et de ceux qui ont été renouvelés, ont contribué aux résultats positifs.

Suite à sa cotation à la bourse d'Athènes, Noval Property reste déterminée à mettre en œuvre sa stratégie d'investissement. Celle-ci consiste notamment à dégager de la valeur de son portefeuille captif existant et à poursuivre de nouvelles acquisitions axées sur des biens immobiliers modernes, de haute qualité et respectueux de l'environnement.

Événements postérieurs à la clôture

Le 6 mars 2025, le Conseil d'administration de Viohalco a décidé de proposer à l'assemblée générale ordinaire des actionnaires qui se tiendra le 27 mai 2025, l'approbation d'un dividende brut de 0,16 euro par action.

Déclaration de l'auditeur

Le commissaire, PwC Réviseurs d'Entreprises srl, représenté par Alexis Van Bavel, a confirmé que ses travaux de révision, qui sont terminés quant au fond, n'ont pas révélé d'inexactitude significative dans le projet de l'état consolidé de la situation financière et du compte de résultat consolidé, et que les informations comptables reprises dans le communiqué de presse concordent, à tous égards importants, avec le projet des comptes consolidés, dont elles sont extraites.

Calendrier financier



Date	Événement
Vendredi 7 mars 2025	Téléconférence destinée aux investisseurs et aux analystes sur les résultats de l'année 2024
Mardi 15 avril 2025	Publication du rapport annuel 2024
Mardi 27 mai 2025	Assemblée générale ordinaire des actionnaires 2025
Mardi 24 juin 2025	Date ex- dividende de l'exercice 2024
Mercredi 25 juin 2025	Date d'enregistrement des bénéficiaires de dividendes de l'exercice 2024 *
Judi 26 juin 2025	Paiement du dividende de l'exercice 2024
Judi 18 septembre 2025	Résultats semestriels 2025
Vendredi 19 septembre 2025	Conférence téléphonique destinée aux investisseurs et aux analystes sur les résultats du premier semestre 2025

* Les actions seront négociées ex-dividende après le 20 juin 2025, qui est la date d'expiration des contrats à terme sur actions, des options sur actions et des contrats à terme et options sur indice FTSE/ATHEX Large Cap à la Bourse d'Athènes.

Le rapport financier annuel pour la période du 1er janvier 2024 au 31 décembre 2024 sera publié le 15 avril 2025 et sera consultable sur le site web de la Société, www.viohalco.com, sur le site web d'Euronext Bruxelles www.euronext.com, ainsi que sur le site web de la bourse d'Athènes www.athexgroup.gr.

À propos de Viohalco

Viohalco est la société holding basée en Belgique de sociétés leader dans la transformation des métaux en Europe. Elle est cotée sur Euronext Bruxelles (VIO) et à la Bourse d'Athènes (BIO). Les filiales de Viohalco sont spécialisées dans la fabrication de produits en aluminium, en cuivre, en câbles, en acier et en tubes d'acier, et sont engagées dans le développement durable de produits et de solutions de qualité, innovants et à valeur ajoutée pour une clientèle mondiale dynamique. Avec des sites de production en Grèce, en Bulgarie, en Roumanie, au Royaume-Uni et en Macédoine du Nord, et des participations dans des sociétés ayant des sites de production en Turquie et aux Pays-Bas, les sociétés de Viohalco génèrent un chiffre d'affaires annuel consolidé de 6,6 milliards d'euros (2024). Le portefeuille de Viohalco comprend également un segment dédié R&D et technologie. De plus, Viohalco et ses sociétés possèdent également des actifs immobiliers, principalement en Grèce, qui créent de la valeur ajoutée grâce à leur développement commercial.

Pour plus d'informations, veuillez consulter notre site Web à l'adresse www.viohalco.com.

Contacts

Pour obtenir des informations supplémentaires, veuillez contacter

Sofia Zairi

Directrice des Relations avec les Investisseurs

Tel. : +30 210 6861111, +30 210 6787773

Email: ir@viohalco.com

Annexe A - Compte de résultat consolidé

Pour l'exercice clos le

<i>Montants en milliers d'euros</i>	2024	2023
Chiffre d'affaires	6.627.306	6.301.957
Coût des ventes	-5.895.161	-5.723.090
Marge brute	732.145	578.867
Autres revenus	42.686	43.149
Frais de vente et de distribution	-88.026	-91.773
Frais administratifs	-208.542	-193.057
Dépréciation de créances et d'actifs contractuels	-7.655	-8.996
Autres dépenses	-24.769	-37.786
Résultat d'exploitation	445.839	290.404
Produits financiers	18.057	9.098
Coût financier	-185.235	-196.894
Coût financier net	-167.178	-187.796
Quote-part du résultat (-) des entreprises mises en équivalence	-5.012	-11.284
Bénéfice avant impôt	273.649	91.324
Impôt sur le revenu	-62.832	-24.809
Bénéfice de l'exercice	210.817	66.516
Bénéfice attribuable à :		
Propriétaires de l'entreprise	161.092	48.233
Intérêts minoritaires	49.725	18.282
	210.817	66.516
Résultat par action (EUR par action)		
De base et dilué	0,622	0,186

Annexe B - État consolidé de la situation financière

Montants en milliers d'euros	31 décembre 2024	31 décembre 2023
ACTIF		
Actifs non courants		
Immobilisations corporelles	2.656.555	2.375.998
Droit d'utilisation des actifs	43.901	40.623
Immobilisations incorporelles et goodwill	57.287	50.529
Immeubles de placement	352.379	338.279
Sociétés mises en équivalence	31.416	31.329
Autres investissements	38.966	33.686
Actifs d'impôts différés	23.034	13.279
Produits dérivés	5.042	8.557
Créances commerciales et autres créances	29.429	29.607
Coûts du contrat	222	331
	3.238.230	2.922.219
Actif circulant		
Inventaires	1.762.590	1.610.467
Créances commerciales et autres créances	581.854	719.061
Actifs contractuels	256.322	236.552
Coûts du contrat	288	50
Produits dérivés	11.348	20.352
Actifs d'impôts courants	23.244	14.146
Trésorerie et équivalents de trésorerie	696.720	395.015
Actifs détenus en vue de la vente	301	1.849
	3.332.667	2.997.491
Total des actifs	6.570.897	5.919.710
CAPITAUX PROPRES		
Capitaux propres attribuables aux propriétaires de l'entreprise		
Capital social	141.894	141.894
Prime d'émission	457.571	457.571
Réserve de conversion	-24.012	-31.828
Autres réserves	441.349	443.735
Bénéfices non distribués	881.018	665.421
	1.897.819	1.676.793
Intérêts minoritaires	466.319	282.578
Total des capitaux propres	2.364.138	1.959.371
PASSIF		
Passifs non courants		
Prêts et emprunts	1.314.673	1.442.138
Dettes de location	40.358	35.382
Produits dérivés	450	5.023
Passifs d'impôts différés	110.365	90.037
Avantages du personnel	30.040	27.754
Subventions	26.600	28.884
Dispositions	1.434	1.722
Dettes commerciales et autres dettes	26.712	15.896
Passifs contractuels	5.000	12.606
	1.555.632	1.659.442
Passif à court terme		
Prêts et emprunts	843.462	779.297
Dettes de location	11.086	11.237
Dettes commerciales et autres dettes	1.509.732	1.194.692
Passifs contractuels	221.488	268.781
Passifs d'impôts courants	36.075	23.327
Produits dérivés	8.469	4.107
Dispositions	20.815	18.293
Passifs directement associés aux actifs classés comme détenus en vue de la vente	-	1.163
	2.651.127	2.300.897
Total du passif	4.206.759	3.960.339
Total des capitaux propres et des passifs	6.570.897	5.919.710

Annexe C- Autres Mesures de la Performance (AMP)

Introduction

La Direction de Viohalco a adopté, suit et publie, en interne et en externe, d'Autres Mesures de la Performance (AMP) relatives au compte de résultat, à savoir l'EBITDA, l'EBIT, l'EBITDA ajusté et l'EBIT ajusté en vertu du principe qu'il s'agit de mesures appropriées reflétant la performance sous-jacente de l'entreprise. Ces AMP sont également des mesures de performance clés à partir desquelles Viohalco prépare, suit et évalue ses budgets annuels et ses plans à long terme (5 ans). Néanmoins, il convient de noter que les éléments ajustés ne doivent pas être considérés comme des éléments non opérationnels ou non récurrents. S'agissant des éléments du bilan, la Direction de Viohalco suit et publie la mesure de la dette nette.

Définitions générales

EBIT

L'**EBIT** est défini comme le bénéfice de la période avant :

- l'impôt sur le résultat ;
- la quote-part du résultat des entités mises en équivalence, net d'impôt ;
- les charges financières nettes.

EBIT ajusté

L'**EBIT** ajusté est défini comme l'EBIT, excluant :

- le décalage des prix des métaux ;
- la dépréciation/les reprises de dépréciation des actifs immobilisés et des immobilisations incorporelles ;
- la dépréciation/les reprises de dépréciation sur les investissements ;
- les bénéfices/pertes des ventes d'actifs immobilisés, d'immobilisations incorporelles et d'investissements ;
- les frais de contentieux et amendes exceptionnelles ;
- les autres éléments exceptionnels ou inhabituels.

EBITDA

L'**EBITDA** est défini comme le bénéfice de la période avant :

- l'impôt sur le résultat ;
- la quote-part du résultat des entités mises en équivalence, net d'impôt ;
- les charges financières nettes ;
- les amortissements.

EBITDA ajusté

L'**EBITDA** ajusté est défini comme l'EBITDA excluant les mêmes éléments que l'EBIT ajusté.

Dette nette

La **dette nette** se définit comme le total :

- des emprunts à long terme ;
- des crédits à court terme ;

Moins :

- Trésorerie et équivalents de trésorerie.

Décalage des prix des métaux

Le **décalage des prix des métaux** est l'effet, sur le compte de résultat, des variations des prix du marché des métaux (ferreux et non ferreux) que les sociétés de Viohalco utilisent en tant que matières premières dans leurs processus de fabrication du produit final.

Le décalage des prix des métaux existe en raison des facteurs suivants :

1. le délai s'écoulant entre la facturation des achats de métal, la détention et le traitement de celui-ci, et la tarification de la vente des stocks de produits finis aux clients ;
2. l'effet du solde d'ouverture des stocks (qui, à son tour, est affecté par les prix des métaux des périodes précédentes) sur le montant déclaré comme coût des ventes, en raison de la méthode de calcul des coûts utilisée (par exemple, moyenne pondérée), et
3. à certains contrats clients assortis de prix à terme fixes, ce qui entraîne une exposition aux fluctuations des prix des métaux pendant le laps de temps compris entre la fixation de nos prix de vente et le moment où la vente a réellement lieu.

La plupart des filiales de **Viohalco** appliquent l'appariement des achats et ventes, ou des instruments dérivés afin de réduire au minimum les effets du décalage des prix des métaux sur leurs résultats. Cependant, il y aura toujours un certain impact (positif ou négatif) sur le compte de résultat, puisque le stock des segments non ferreux (c'est-à-dire l'aluminium, le cuivre et les câbles) est considéré comme étant conservé de façon permanente (stock d'exploitation minimum), et non couvert, dans les segments ferreux (c.-à-d. l'acier et les tubes d'acier), il n'y a pas de couverture des matières premières.

Tableaux de rapprochement

EBIT et EBITDA

2024 Montants en milliers d'euros	Aluminium	Cuivre	Câbles	Tubes d'acier	Acier	Autres activités	Total Industriel	Immobilier	Total consolidé
EBT (tel que rapporté dans le compte de résultat)	62.647	66.950	117.728	63.326	-46.416	-4.623	259.613	14.036	273.649
Ajustements pour :									
Quote-part du résultat (-) des entités mises en équivalence	-384	5.633	-	-145	-227	-	4.877	135	5.012
Charges financières nettes	39.984	21.823	47.444	18.053	38.372	-972	164.704	2.474	167.178
EBIT	102.248	94.406	165.171	81.234	-8.271	-5.595	429.193	16.645	445.839
Rajout :									
Amortissement	57.968	17.030	24.178	10.404	26.537	4.553	140.670	6.622	147.292
EBITDA	160.216	111.436	189.350	91.638	18.266	-1.043	569.863	23.267	593.131

2023 Montants en milliers d'euros	Aluminium	Cuivre	Câbles	Tubes d'acier	Acier	Autres activités	Total Industriel	Immobilier	Total consolidé
EBT (tel que rapporté dans le compte de résultat)	-6.891	36.251	73.258	24.610	-41.345	-5.721	80.163	11.162	91.324
Ajustements pour :									
Quote-part du résultat des entités mises en équivalence	-1.229	11.071	-	1.094	-238	-	10.698	586	11.284
Charges financières nettes	43.479	24.625	46.804	28.077	36.786	1.497	181.267	6.529	187.796
EBIT	35.358	71.947	120.062	53.781	-4.797	-4.224	272.127	18.277	290.404
Rajout:									
Amortissement	59.378	19.298	20.040	9.789	26.944	3.805	139.254	6.375	145.629
EBITDA	94.736	91.245	140.102	63.570	22.148	-419	411.381	24.652	436.033

EBIT ajusté et EBITDA ajusté

2024 <i>Montants en milliers d'euros</i>	Aluminium	Cuivre	Câbles	Tubes d'acier	Acier	Autres activités	Total Industriel	Immobilier	Total consolidé
EBT (tel que présenté dans le compte de résultat)	62.647	66.950	117.728	63.326	-46.416	-4.623	259.613	14.036	273.649
Ajustements pour :									
Charges financières nettes	39.984	21.823	47.444	18.053	38.372	-972	164.704	2.474	167.178
Part des bénéficiaires (-) / pertes des entreprises associées	-384	5.633	-	-145	-227	-	4.877	135	5.012
Décalage des prix des métaux	4.626	-11.425	-2.542	-	18.787	-	9.446	-	9.446
Dépréciation / reprise de dépréciation (-) sur immobilisations, actifs incorporels et immeubles de placement	125	-	457	-	-	-	583	-2.244	-1.661
Dépréciation/ reprise de dépréciation (-) sur investissements	-7.630	3.144	-	-	-	-	-4.486	-	-4.486
Frais de contentieux et amendes / produits exceptionnels (-)	328	369	-	-	-	-	697	-	697
Gains (-) / pertes résultant de la vente d'actifs immobilisés, d'immobilisations incorporelles et d'immeubles de placement	-41	-9	-110	-30	-99	-69	-357	-37	-395
Gains (-) / pertes provenant de la vente d'investissements	-	-	-	-	-	-230	-230	-	-230
Dépréciation d'immobilisations, d'actifs incorporels et de biens d'investissement	371	-	526	1	1.111	130	2.139	20	2.159
Autres produits (-) / charges exceptionnels ou inhabituels(1)	876	6.896	-4.892	2.500	455	1	5.836	-	5.836
EBIT ajusté	100.903	93.381	158.612	83.705	11.984	-5.763	442.821	14.384	457.205
Rajout :									
Amortissement	57.968	17.030	24.178	10.404	26.537	4.553	140.670	6.622	147.292
EBITDA ajusté	158.871	110.411	182.790	94.109	38.520	-1.210	583.491	21.006	604.497

(1) Les autres produits (-) / charges exceptionnels ou inhabituels se rapportent principalement aux ajustements suivants :

Aluminium : le montant de 876 milliers d'euros correspond à la dépréciation d'autres créances à long terme.

Cuivre : le montant de 6 896 milliers d'euros correspond à des provisions pour autres créances.

Câbles : a) Conformément à un contrat conclu avec un client, une avance de 4.295 milliers d'euros a été reçue en 2023 et 2024. Ce contrat a été résilié en raison de la non-réalisation du projet et, conformément aux dispositions contractuelles applicables, la filiale de Viohalco était en droit de conserver ladite avance. Par conséquent, le montant correspondant a été comptabilisé dans le compte de résultat consolidé en tant qu'« Autres produits ».

b) Le montant de 596 milliers d'euros correspond aux produits résultant des accords de règlement avec les fournisseurs.

Tubes d'acier : Le montant de 2.500 milliers d'euros correspond aux charges résultant des accords de règlement avec les fournisseurs.

2023 <i>Montants en milliers d'euros</i>	Aluminium	Cuivre	Câbles	Tubes d'acier	Acier	Autres activités	Total Industriel	Immobilier	Total consolidé
EBT (comme indiqué dans l'état des pertes et profits)	-6.891	36.251	73.258	24.610	-41.345	-5.721	80.163	11.162	91.324
Ajustements pour :									
Coût financier net	43.479	24.625	46.804	28.077	36.786	1.497	181.267	6.529	187.796
Part des bénéfiques (-) / pertes des entreprises associées	-1.229	11.071	-	1.094	-238	-	10.698	586	11.284
Décalage des prix des métaux	46.821	11.389	8.213	-	19.758	-	86.180	-	86.180
Dépréciation / Reprise de dépréciation (-) sur immobilisations, actifs incorporels et immeubles de placement	69	1.957	-	-	-	-	2.026	-5.871	-3.845
Dépréciation/ reprise de dépréciation (-) sur investissements	-14	-40	-	2.766	-	-	2.712	-	2.712
Frais de contentieux et amendes / produits exceptionnels (-)	3.054	-	-	-	-	-	3.054	-	3.054
Gains (-) / pertes résultant de la vente d'actifs immobilisés, d'immobilisations incorporelles et d'immeubles de placement	-290	-123	-73	-	-700	-200	-1.386	-598	-1.984
Gains (-) / pertes provenant de la vente d'investissement	-4.462	-	-	-	-	-27	-4.490	-	-4.490
Gains (-) / pertes résultant de l'évaluation des instruments financiers évalués à la juste valeur par le biais du résultat	3.588	-	-	-	-	-	3.588	-	3.588
Coûts de réorganisation	3.458	-	-	-	-	-	3.458	-	3.458
Dépréciation d'immobilisations, d'actifs incorporels et d'immeubles de placement	71	130	3.635	-	670	12	4.518	-	4.518
Autres produits (-) / charges exceptionnels ou inhabituels	5.622	2.600	-	-	-	-	8.222	-	8.222
EBIT ajusté	93.275	87.861	131.837	56.546	14.930	-4.439	380.010	11.808	391.818
Rajout :									
Amortissement	59.378	19.298	20.040	9.789	26.944	3.805	139.254	6.375	145.629
EBITDA ajusté	152.653	107.159	151.877	66.335	41.875	-635	519.264	18.183	537.447

Information par segment

2024 <i>Montants en milliers d'euros</i>	Aluminium	Cuivre	Câbles	Tubes d'acier	Acier	Autres activités	Total Industriel	Immobilier	Total consolidé
Chiffre d'affaires	2.020.058	1.748.649	1.162.945	567.512	1.008.387	77.053	6.584.603	42.702	6.627.306
Marge brute	178.646	156.870	198.150	100.614	54.092	18.341	706.713	25.432	732.145
Résultat opérationnel	102.248	94.406	165.171	81.234	-8.271	-5.595	429.193	16.645	445.839
Charges financières nettes	-39.984	-21.823	-47.444	-18.053	-38.372	972	-164.704	-2.474	-167.178
Quote-part du bénéfice/perte (-) des entreprises associées	384	-5.633	-	145	227	-	-4.877	-135	-5.012
Bénéfice/perte (-) avant impôt	62.647	66.950	117.728	63.326	-46.416	-4.623	259.613	14.036	273.649
Impôt sur le résultat	-8.828	-7.844	-24.997	-15.116	-883	-1.489	-59.156	-3.675	-62.832
Bénéfice/perte (-)	53.820	59.107	92.730	48.210	-47.299	-6.112	200.456	10.361	210.817

2023 <i>Montants en milliers d'euros</i>	Aluminium	Cuivre	Câbles	Tubes d'acier	Acier	Autres activités	Total Industriel	Immobilier	Total consolidé
Chiffre d'affaires	1.887.467	1.721.214	991.183	580.181	1.014.316	69.411	6.263.772	38.186	6.301.957
Marge brute*	124.747	128.841	159.034	72.762	56.601	17.514	559.499	19.368	578.867
Bénéfice d'exploitation	35.358	71.947	120.062	53.781	-4.797	-4.224	272.127	18.277	290.404
Charges financières net	-43.479	-24.625	-46.804	-28.077	-36.786	-1.497	-181.267	-6.529	-187.796
Quote-part du bénéfice/perte (-) des entreprises associées	1.229	-11.071	-	-1.094	238	-	-10.698	-586	-11.284
Bénéfice/perte (-) avant impôt	-6.891	36.251	73.258	24.610	-41.345	-5.721	80.163	11.162	91.324
Impôt sur le revenu	3.133	-3.005	-16.934	-5.932	2.375	-1.385	-21.748	-3.061	-24.809
Bénéfice/perte (-)	-3.758	33.246	56.324	18.679	-38.969	-7.106	58.415	8.101	66.516

Dettes nettes

<i>Montants en milliers d'euros</i>	31/12/2024	31/12/2023
Long terme	1.355.031	1.477.520
Emprunts et dettes financières	1.314.673	1.442.138
Obligations locatives	40.358	35.382
Court terme	854.547	790.534
Emprunts et dettes financières	843.462	779.297
Obligations locatives	11.086	11.237
Total de la dette	2.209.578	2.268.054
Moins :		
Trésorerie et équivalents de trésorerie	-696.720	-395.015
Dettes nettes	1.512.859	1.873.039