

COMMUNIQUÉ DE PRESSE

RÉSULTATS FINANCIERS
DU PREMIER SEMESTRE 2024

INFORMATION RÉGLEMENTÉE
INFORMATION PRIVILÉGIÉE

Bruxelles, le 19 septembre 2024 – Viohalco S.A. (Euronext Bruxelles : VIO, Bourse d'Athènes : VIO), ci-après « Viohalco » ou « la Société », annonce aujourd'hui ses résultats financiers consolidés pour le premier semestre 2024.

Des performances solides et constantes dans un environnement opérationnel difficile

Optimisation de la gamme de produits et contrôle rigoureux des coûts



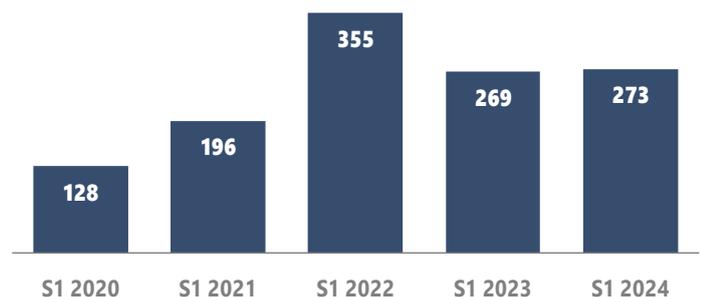
Principaux résultats financiers

- **La rentabilité opérationnelle consolidée (EBITDA ajusté)** est restée forte, reflétant une réorientation vers des catégories de produits à plus forte marge et un contrôle discipliné des coûts, et s'est élevée à 273 millions d'euros (S1 2023 : 269 millions d'euros) ;
- **Le chiffre d'affaires consolidé pour le premier semestre 2024** s'élève à 3,3 milliards d'euros (S1 2023 : 3,4 milliards d'euros) ; il a été affecté par la répartition des ventes entre les segments, dans un contexte de faiblesse persistante de la demande dans les secteurs européens de l'industrie manufacturière et de la construction ;
- **Le bénéfice consolidé avant impôt** a augmenté en raison de la croissance organique des segments Câbles et Tubes d'acier, tandis que l'effet métal est devenu légèrement positif contre un effet négatif significatif en 2023, s'élevant à 112 millions d'euros contre 61 millions d'euros au premier semestre 2023 ;
- La **dette nette** a augmenté de 55 millions d'euros pour atteindre 1.928 millions d'euros, en raison de la saisonnalité du fonds de roulement, qui a néanmoins été géré efficacement, en particulier dans les segments Aluminium, Câbles et Tubes d'acier, malgré les perturbations de la chaîne d'approvisionnement et la volatilité des prix des métaux.

Chiffre d'affaires consolidé
en millions d'euros



EBITDA ajusté en millions d'euros



Faits marquants au niveau opérationnel

- Les segments Câbles et Tubes d'acier de Viohalco ont enregistré une croissance continue du chiffre d'affaires et de la rentabilité grâce à la demande pour les projets à plus forte marge, à la livraison réussie de projets existants et à l'attribution de nouveaux projets ;
- Le segment Aluminium s'est concentré sur l'optimisation des processus de production et l'amélioration de la productivité pour équilibrer efficacement la demande entre les segments de

marché et améliorer la performance ; en outre, la gestion du fonds de roulement a été particulièrement mise en avant ;

- Le segment Cuivre s'est bien comporté face à une demande faible, principalement grâce aux performances de Sofia Med, filiale d'ElvalHalcor. Compte tenu des conditions, les pertes de volume ont été réduites au minimum et l'optimisation des coûts, ainsi que la diminution des prix de l'énergie ont aidé le segment à maintenir une rentabilité élevée ;
- La performance du segment Acier a été modérée en raison de la faiblesse de la demande dans le secteur européen de la construction, des taux d'intérêt élevés et de la hausse des importations en provenance des pays à bas coût ;
- La division immobilière a publié un résultat opérationnel solide avec une augmentation notable du chiffre d'affaires des locations, grâce à une gestion active des actifs, à de nouveaux contrats de location et à une augmentation du chiffre d'affaires des actifs commerciaux ;
- Les initiatives se sont poursuivies afin d'adapter le portefeuille des produits aux conditions changeantes du marché, d'optimiser l'utilisation des capacités et d'accroître l'efficacité opérationnelle dans tous les segments industriels.

Commentant les résultats financiers, le CEO Ippokratis Ioannis Stassinopoulos a déclaré :

« Au cours du premier semestre 2024, les entreprises de Viohalco ont fait preuve d'une résilience, d'une adaptabilité et d'une agilité louables pour réaliser une performance robuste avec une croissance de la rentabilité d'une année sur l'autre, malgré des conditions opérationnelles difficiles.

Nos segments Tubes d'acier et Câbles se sont appuyés sur une année 2023 solide, ont exécuté avec succès des projets existants et ont remporté de nouveaux contrats dans l'industrie de l'énergie pour continuer à étendre leur carnet de commandes. Malgré la faiblesse de la demande, le segment Cuivre a enregistré une augmentation de sa rentabilité, principalement grâce à la performance de Sofia Med. Le segment Aluminium a capitalisé sur ses investissements passés pour optimiser le rendement, l'efficacité et la gamme de produits, tandis que le segment Acier a continué d'être affecté par la faiblesse de la demande de l'industrie de la construction de l'UE. Enfin, la demande croissante de bâtiments durables et de haute qualité en Grèce a permis à la division immobilière de Viohalco de réaliser des performances positives.

Pour l'avenir, je reste confiant dans la capacité des entreprises de Viohalco à assurer une croissance à long terme, en tirant parti des grandes tendances en matière de développement durable et en mettant en œuvre des initiatives stratégiques dans l'ensemble de leur portefeuille diversifié. »



Aperçu

Les sociétés de Viohalco ont continué à se montrer résilientes tout au long du premier semestre 2024 en tirant parti de leur modèle d'entreprise diversifié, de leur réactivité stratégique et de leur alignement avec les mégatendances mondiales pour faire face aux conditions de marché difficiles découlant de la persistance des taux d'intérêt élevés, de la concurrence internationale et de la faiblesse continue du secteur européen de la construction.

En s'appuyant sur leur excellente performance en 2023, les segments Tubes d'acier et Câbles ont continué à tirer parti de leur positionnement concurrentiel pour remporter des contrats supplémentaires et accroître les carnets de commandes. Cela, associé à l'exécution réussie des projets en cours et à l'utilisation élevée des capacités, s'est de nouveau soldé par une forte croissance de la performance. Le segment Aluminium a également été confronté à des difficultés en raison de la fluctuation de la demande et de la dynamique macroéconomique, ce qui a entraîné un ralentissement, en particulier au premier trimestre et dans le segment feuilles d'aluminium d'ElvalHalcor. Cependant, le segment a réussi à optimiser davantage l'allocation de ses capacités et à gagner des volumes sur d'autres marchés.

Pour le segment Cuivre, la rentabilité est restée forte grâce à la mise en œuvre d'initiatives ciblées visant à saisir de nouvelles opportunités, à gagner des parts de marché et à améliorer la productivité et les coûts, bien que le segment ait été pénalisé par la baisse des volumes résultant de la faible demande sur des marchés clés tels que l'automobile, les pompes à chaleur et l'assainissement. La performance du segment Acier au premier semestre 2024 est restée modérée en raison de conditions de marché défavorables et de la faiblesse de la demande dans le secteur de la construction, qui devraient persister au second semestre. Cependant, la demande pour l'acier d'armature a été forte en Grèce et sur le marché au comptant, tandis que les ventes de fils machine et de barres d'acier marchand sont restées stables dans les Balkans. Enfin, après une cotation réussie à la bourse d'Athènes, Noval Property dans la division immobilière a continué à renforcer son portefeuille d'investissement, en se concentrant sur le développement et la gestion active d'immeubles durables et de haute qualité en Grèce.

Le reporting financier de Viohalco est réparti en deux divisions, en fonction de leurs caractéristiques commerciales et de leurs indicateurs de performance distincts :

La **division industrielle** englobe les segments Aluminium, Cuivre, Câbles, Tubes d'acier, Acier, R&D&I et Technologie, et la **division immobilière** comprend les investissements immobiliers et les sociétés immobilières de Viohalco.

Industrielle					Immobilière
Aluminium	Cuivre	Câbles	Tubes d'acier	Acier	

La division industrielle

Faits marquants



3,2 Md€	263 M€	106 M€	191 M€	83 M€	3,9 x
Chiffre d'affaires (S1 2023 : 3,3 Md€)	EBITDA ajusté (S1 2023 : 260 M€)	Bénéfice avant impôt (S1 2023 : 55 M€)	Dép. d'investissement (S1 2023 : 122 M€)	Bénéfice net (S1 2023 : 42 M€)	Dettes nette/ EBITDA

Chiffres clés de la division industrielle

Montants en milliers d'euros	S1 2024	S1 2023
Chiffre d'affaires	3.230.227	3.346.830
Marge brute*	334.665	286.181
EBITDA	260.285	213.226
EBITDA ajusté	263.286	259.949
EBIT	190.385	140.793
EBIT ajusté	193.386	187.516
Résultat financier net	-83.466	-86.087
Résultat avant impôt	106.080	55.382
Capex	191.344	122.220
Montants en milliers d'euros	30/06/2024	31/12/2023
Immobilisations corporelles (PP&E)	2.350.583	2.222.756
Dettes nettes	1.810.175	1.720.072

Le **chiffre d'affaires** de la division industrielle s'est élevé à 3.230 millions d'euros. La **rentabilité opérationnelle (EBITDA ajusté)** de la division industrielle a atteint 263 millions d'euros.

La division industrielle de Viohalco est composée des segments suivants : Aluminium, Cuivre, Câbles, Tubes d'acier et Acier.

- Le **segment Aluminium** a été affecté par un premier trimestre faible, suivi d'un second trimestre plus solide, en particulier dans des segments tels que les feuilles d'aluminium qui ont été sévèrement touchés à partir de la fin de 2023. Le segment s'est concentré sur l'optimisation de ses investissements récents dans des produits bénéficiant d'une demande plus résiliente, comme les canettes de boisson, ou à plus forte valeur ajoutée, comme les feuilles en aluminium destinées à la transformation et en aluminium laqué. Les initiatives visant à optimiser les coûts, à améliorer le rendement et à modifier l'offre de produits ont toutes aidé le segment à maintenir et même à augmenter les volumes de produits laminés à plat. La rentabilité a été principalement affectée par la faiblesse du premier trimestre, mais elle est en phase de reprise, tout comme la demande.
- Dans le **segment Cuivre**, la rentabilité opérationnelle ajustée est restée solide malgré une demande modérée, principalement en raison de la performance de Sofia Med, la filiale d'ElvalHalcor. Bien que la faiblesse de la demande dans le segment de la fabrication ait eu un impact négatif sur le volume de ventes, notamment pour les tubes de cuivre et les produits extrudés en alliage de cuivre, la rentabilité du segment a été dopée par la réduction des coûts de l'énergie et l'augmentation des prix de conversion sur les marchés clés, en tirant parti de l'avantage concurrentiel du segment Cuivre pour le développement de produits et d'applications industrielles innovants et à forte valeur ajoutée.
- Dans le **segment Câbles**, l'exécution réussie de projets offshore et onshore de grande envergure et le taux d'utilisation élevé de toutes les lignes de production ont soutenu la croissance et favorisé de solides performances. Plusieurs nouveaux contrats pour les câbles sous-marins et terrestres ont encore fait progresser le carnet de commandes du segment vers un nouveau record de 2,82 milliards d'euros. Cette solide réserve de projets renforce encore le rôle clé de Hellenic Cables sur le marché en pleine croissance de la transition énergétique et étaye les nouveaux plans d'expansion pour les marchés des câbles offshore et onshore.
- Après une excellente année 2023, le **segment Tubes d'acier** a connu un bon premier semestre 2024. Corinth Pipeworks a continué de se concentrer sur des projets ciblés de pipelines d'hydrocarbures, de Capture et Stockage du Carbone (CSC) et d'hydrogène, ainsi que sur son positionnement concurrentiel renforcé sur le marché mondial des technologies de transition énergétique. La reprise significative du marché de l'énergie gazière et l'attribution d'une série de projets importants ont permis de constituer un carnet de commandes important de 561 millions d'euros au 30 juin 2024.
- Au premier semestre 2024, la performance du **segment Acier** est restée modérée en raison des conditions de marché défavorables et de la faiblesse de la demande, qui devraient se poursuivre au second semestre. Alors que les ventes de plaques à faible empreinte carbone et d'aciers spéciaux (SBQ) ont été affectées négativement par la

tendance baissière du secteur de l'ingénierie mécanique et par une forte concurrence des prix, une forte demande pour l'acier d'armature a été enregistrée en Grèce et sur le marché au comptant, ce qui a entraîné une augmentation des ventes. Dans le même temps, les volumes de ventes de fils machine et de barres d'acier marchand sont restés stables dans la région des Balkans, qui reste le principal domaine d'activité. Tout au long de la période, les sociétés du segment Acier ont lancé plusieurs projets, principalement axés sur l'utilisation efficiente de l'énergie et de l'eau, ainsi que sur la gestion optimale des ressources.

La division immobilière

Faits marquants



22,6 M€

Chiffre d'affaires
(S1 2023 : 17,4 M€)

9,3 M€

EBITDA ajusté
(S1 2023 : 8,8 M€)

**343 milliers
de m²**

Superficie
constructible brute*

98,4 %

Taux d'occupation**

12,7 M€

Dép. d'investissement
(S1 2023 : 7,9 M€)

* Fait référence au portefeuille d'actifs immobiliers de Noval Property.

** Fait référence au portefeuille productif de revenus de Noval Property.

Noval Property continue d'afficher un solide résultat opérationnel, avec une augmentation d'environ 15 % du chiffre d'affaires des locations au premier semestre 2024 à 15,9 millions d'euros, contre 13,8 millions d'euros au premier semestre 2023. C'est le résultat d'une gestion active continue des biens existants, de nouveaux contrats de location et d'ajustements de loyers, ainsi que d'une forte fréquentation et d'une augmentation du chiffre d'affaires de ses actifs commerciaux. Après l'introduction réussie des actions de la société à la bourse d'Athènes en juin 2024, Noval Property continue de renforcer son portefeuille d'investissement grâce au développement de nouveaux biens et à l'amélioration des biens existants, en se concentrant sur la forte demande des locataires pour des bâtiments de haute qualité et durables en Grèce.

Il convient de noter que Viohalco applique le modèle de coût historique aux immeubles de placement, tandis que certaines filiales de la division immobilière (comme Noval Property) suivent le modèle de la juste valeur. Au premier semestre 2024, le bénéfice avant impôt de Noval Property, basé sur le modèle de la juste valeur, a atteint 23,7 millions d'euros (le coût historique du bénéfice avant impôt s'est élevé à 6,5 millions d'euros). La juste valeur de son portefeuille, y compris les prêts et la participation à une coentreprise, a atteint 609 millions d'euros au 30 juin 2024 et la valeur nette d'inventaire (VNI) de la société a atteint 494 millions d'euros.

Enfin, les questions de durabilité restent un point central pour Viohalco et ses filiales, les différentes initiatives de la stratégie de durabilité ayant progressé comme prévu. Le changement climatique, l'économie circulaire, l'approvisionnement responsable et la santé et la sécurité au travail sont restés les domaines principaux dans lesquels des ressources humaines et financières importantes ont été investies. Les filiales de Viohalco travaillent en étroite collaboration avec les clients pour s'assurer que les produits répondent aux attributs de durabilité requis, tels que les certifications de durabilité et l'engagement à long terme en faveur des efforts de décarbonisation. En outre, Viohalco prépare son premier rapport de durabilité conformément à la Directive sur la publication d'informations en matière de durabilité par les entreprises (CSRD). Cela marque une étape importante dans l'engagement des filiales en matière de transparence et de responsabilité environnementale et sociale.

Perspectives

En ce qui concerne l'avenir, l'environnement macroéconomique difficile et les conditions de marché défavorables devraient se poursuivre à court terme, les taux d'intérêt restant élevés et la demande sur les marchés clés étant faible. Néanmoins, les initiatives stratégiques visant à améliorer le positionnement concurrentiel, l'efficacité opérationnelle et l'optimisation de la gamme de produits, ainsi que les investissements dans de nouveaux marchés attrayants, signifient que les entreprises de Viohalco sont bien placées pour relever les défis actuels et continuer à apporter de la valeur à leurs parties prenantes.

Le portefeuille bien diversifié de Viohalco et son alignement solide sur les principales mégatendances de la demande permettent d'être optimiste quant aux perspectives de croissance de ses sociétés, avec des opportunités évidentes liées à la transition énergétique mondiale, à la neutralité carbone et à l'économie circulaire.

Pour de plus amples informations, veuillez contacter :

Sofia Zairi, Directrice des relations avec les investisseurs

Tél. : +30 210 6861111

Email : ir@viohalco.com

Une conférence téléphonique pour commenter ces résultats se tiendra le vendredi 20 septembre à 13 h 00 GMT/15 h 00 EET.

Pour y participer, composez l'un des numéros suivants (suivant votre situation) environ cinq minutes avant le début de la conférence :

- Participants depuis la Grèce : +30 213 009 6000 ou +30 210 94 60 800
- Participants depuis le Royaume-Uni : +44 (0) 800 368 1063
- Royaume-Uni et international : +44 (0) 203 059 5872
- Participants depuis les États-Unis : +1 516 447 5632



Aperçu financier

Chiffres clés des comptes consolidés

Montants en milliers d'euros	S1 2024	S1 2023
Chiffre d'affaires	3.252.812	3.364.227
Marge brute*	344.872	294.399
EBITDA	271.457	224.879
EBITDA ajusté	272.635	268.748
EBIT	198.140	149.443
EBIT ajusté	199.318	193.311
Résultat financier net	-85.058	-89.295
Résultat avant impôt	112.016	60.513
Résultat après impôt	87.426	45.425
Bénéfice attribuable aux propriétaires	68.870	36.510

Au premier semestre 2024, le **chiffre d'affaires consolidé** de Viohalco a diminué pour atteindre 3,3 milliards d'euros (S1 2023 : 3,4 milliards d'euros). Cette baisse a été globalement répartie entre les segments, sauf pour le segment Câbles qui a affiché une augmentation des ventes générées par les projets de câbles.

L'**EBITDA ajusté consolidé** a augmenté à 272,6 millions d'euros (S1 2023 : 268,7 millions d'euros), principalement en raison de la croissance des segments Câbles et Tubes d'acier, partiellement compensée par le ralentissement du segment Acier.

Les **charges financières nettes** ont reculé pour atteindre 85,1 millions d'euros (S1 2023 : 89,3 millions d'euros), principalement en raison de la réduction moyenne de la dette pour la période.

Le **bénéfice consolidé avant impôt** pour la période a atteint 112 millions d'euros, contre 60,5 millions d'euros au premier semestre 2023, en raison de la croissance organique des segments Câbles et Tubes d'acier, de l'effet métal positif dans le segment Cuivre, mais limité par la performance du segment Acier.

Le **bénéfice net consolidé après impôt et intérêts minoritaires** s'est élevé à 68,9 millions d'euros (S1 2023 : 36,5 millions d'euros), avec un bénéfice par action de 0,266 euro (S1 2023 : 0,141 euro).

Montants en milliers d'euros	30/06/2024	31/12/2023
Immobilisations corporelles et incorporelles	2.944.748	2.805.429
Autres actifs non courants	125.805	116.789
Actifs non courants	3.070.553	2.922.219
Stocks	1.717.900	1.610.467
Créances clients et autres débiteurs (incl. actifs sur contrats)	1.056.290	955.613
Trésorerie et équivalents de trésorerie	404.539	395.015
Autres actifs courants	40.057	36.397
Actifs courants	3.218.787	2.997.491
Total des actifs	6.289.339	5.919.710
Capitaux propres	2.067.921	1.959.371
Emprunts et dettes financières	1.401.550	1.442.138
Autres passifs non courants	246.516	217.304
Passifs non courants	1.648.066	1.659.442
Emprunts et dettes financières	884.289	779.297
Dettes fournisseurs et autres créditeurs (incl. passifs sur contrats)	1.621.354	1.463.473
Autres passifs courants	67.709	58.127
Passifs courants	2.573.353	2.300.897
Total des capitaux propres et passifs	6.289.339	5.919.710

Les **dépenses d'investissement** de la période se sont élevées à 204 millions d'euros (S1 2023 : 130 millions d'euros), principalement en raison des investissements suivants :

Les investissements du **segment Aluminium**, d'un montant de 39 millions d'euros, se rapportent principalement à :

- des investissements de 18 millions d'euros dans l'usine d'Etem-Gestamp extrusions en Bulgarie pour la fabrication de produits automobiles ;
- 5 millions d'euros dans un laminoir à chaud et 2,5 millions d'euros dans un laminoir à froid de l'usine d'aluminium d'ElvalHalcor à Oinofyta, en Grèce ; et
- d'autres améliorations opérationnelles de 13,5 millions d'euros dans les usines d'aluminium en Grèce, en Bulgarie et au Royaume-Uni.

Les investissements du **segment Cuivre** se sont élevés à 11 millions d'euros principalement liés à l'augmentation de la capacité de production des laminoirs et l'amélioration de la gamme de produits, en permettant la fabrication de produits de nouvelles largeurs et épaisseurs.

Pour le **segment Câbles**, les dépenses d'investissement au premier semestre 2024, de 105 millions d'euros, concernaient principalement :

- 49 millions d'euros, principalement pour la mise en œuvre de l'extension de la capacité dans l'usine de câbles offshore de Corinthe en Grèce ;
- 23 millions d'euros dans les usines de câbles onshore en Grèce. Spécifiquement, de nouvelles lignes de production et de nouveaux équipements sont ajoutés à l'usine de Thèbes (Grèce) pour garantir un site de production de câbles MT, HT et EHT souterrains et terrestres de premier ordre. Ce projet devrait être finalisé d'ici fin 2025. Dans le même temps, les investissements dans l'usine d'Eleonas (Grèce) progressent également, de sorte qu'elle est en bonne voie pour être convertie en centre d'excellence de fabrication pour les câbles d'alimentation BT d'ici la fin de l'année 2024 ;
- 3 millions d'euros pour l'usine de Bucarest (Roumanie) ; et
- 29 millions d'euros pour le terrain destiné au nouveau site de production de câbles aux États-Unis et les dépenses nécessaires à son développement.

Les dépenses d'investissement de 17 millions d'euros dans le segment **Tubes d'acier** sont liées aux améliorations stratégiques de la capacité de l'usine de Thisvi (Grèce). Elles concernent plus particulièrement le vaste programme d'optimisation et d'amélioration de la productivité du laminoir à tubes LSAW qui a déjà permis d'améliorer les chiffres de production, et un certain nombre d'améliorations de la capacité de production de son laminoir HSAW, qui devraient être achevées au second semestre.

Les investissements dans le **segment Acier**, qui s'élèvent à 15 millions d'euros, concernent principalement l'installation de nouveaux filtres dans les ateliers de fusion de Sidenor en Grèce et d'autres investissements d'amélioration opérationnelle dans les aciéries.

Des investissements dans le segment **Immobilier** de 13 millions d'euros liés aux travaux de construction dans les immeubles résidentiels et de bureaux d'Athènes, Grèce.

Les investissements des **Autres segments**, d'un montant de 4 millions d'euros, sont principalement liés aux ajouts dans le port de Thisvi en Grèce par Diavipethiv, filiale de Viohalco, et à d'autres investissements réalisés par les autres filiales du segment.

Le **fonds de roulement** a augmenté de 4 %, principalement en raison de la hausse du prix des métaux dans le segment Cuivre et du développement progressif des grands projets dans les segments Câbles et Tubes d'acier. D'autre part, le segment Aluminium a contrebalancé cette augmentation, en raison de l'amélioration significative des stocks, de l'augmentation des jours de paiement et de l'utilisation maximale de l'affacturage.

La **dette nette** a augmenté de 55 millions d'euros pour atteindre 1.928 millions d'euros, en raison du caractère saisonnier du fonds de roulement, malgré une gestion efficace qui a permis de maintenir le fonds de roulement à un niveau inférieur à celui de la période correspondante de 2023.

Performance par segment d'activité

	Montants en milliers d'euros	Chiffre d'affaires		EBITDA		EBITDA ajusté		EBIT		EBT	
		S1 2024	S1 2023	S1 2024	S1 2023	S1 2024	S1 2023	S1 2024	S1 2023	S1 2024	S1 2023
Division industrielle	Segments										
	Aluminium	969	1.015	51	56	63	81	22	23	2	3
	Cuivre	899	958	74	54	61	59	66	44	54	32
	Câbles	532	460	83	52	81	59	72	42	49	20
	Tubes d'acier	249	305	41	28	41	28	36	23	26	10
	Acier	540	573	11	26	17	36	-3	12	-22	-5
	Autres activités	40	36	-	-2	-1	-2	-3	-4	-3	-5
Total	3.230	3.347	260	213	263	260	190	141	106	55	
Division immobilière	23	17	11	12	9	9	8	9	6	5	
Total	3.253	3.364	271	225	273	269	198	149	112	61	

* Outre Noval Property, la division immobilière de Viohalco comprend d'autres entités liées à l'immobilier. Il convient de noter que Viohalco applique le modèle de coût historique aux immeubles de placements, tandis que certaines filiales de la division immobilière (comme Noval Property) suivent le modèle de la juste valeur. Le bénéfice avant impôt de Noval Property pour le premier semestre 2024, basés sur le modèle de la juste valeur, s'est élevé à 23,7 millions d'euros.

Analyse de la performance par division

La division industrielle



Aluminium

Au premier semestre 2024, le **chiffre d'affaires** du segment Aluminium s'est élevé à 969 millions d'euros (S1 2023 : 1.015 millions d'euros), avec un **bénéfice avant impôt** de 1,6 million d'euros pour la période (S1 2023 : 2,5 millions d'euros).

Au cours du premier semestre 2024, les questions géopolitiques et les conflits commerciaux ont continué à peser sur la demande et les coûts de production. En outre, les taux d'intérêt élevés et l'effet continu de la hausse des prix à la consommation semblent avoir eu un impact négatif dans certains secteurs, en particulier au premier trimestre 2024.

Le segment Aluminium d'ElvalHalcor a connu un second trimestre 2024 plus solide que le premier trimestre, en particulier dans le secteur des feuilles d'aluminium. La société a mis ses investissements passés à profit pour augmenter sa capacité et a déployé des efforts pour optimiser le rendement, l'efficacité et l'offre de produits. Le volume de ventes de produits laminés à plat a globalement augmenté de 5,8 %, mais les chiffres de l'EBITDA ont chuté par rapport à ceux du premier semestre 2023, notamment en raison de la faible rentabilité des feuilles d'aluminium. La stabilisation des prix sur le LME à des niveaux plus élevés a réduit les pertes comptables sur métaux, ce qui a partiellement permis de combler l'écart de l'EBITDA. La réduction de la dette nette est restée une priorité, avec une nouvelle baisse de 58 millions d'euros depuis le 31 décembre 2023, entraînant une baisse des intérêts nets. Un programme d'investissement limité et une bonne gestion du fonds de roulement ont contribué à cet objectif.

Elval, la division laminage d'aluminium d'ElvalHalcor, a rejoint la First Movers Coalition (FMC) du Forum économique mondial et s'est engagée à ce qu'au moins 10 % de ses achats annuels d'aluminium primaire aient une faible empreinte carbone d'ici à 2030, soit 3 tonnes de CO₂ par tonne d'aluminium avec 80 % d'émissions de CO₂ en moins que la moyenne mondiale du secteur. Cet engagement réaffirme le choix d'Elval de mener des actions décisives pour réduire son empreinte carbone globale d'ici à 2030 et suivre sa feuille de route pour atteindre la neutralité carbone d'ici à 2050.

Dans un contexte de fluctuation et de faiblesse de la demande pour les feuilles d'aluminium, Symetal a réussi à conserver ses parts de marché en investissant dans des produits à forte valeur ajoutée tels que les feuilles minces en aluminium destinées à la transformation et les feuilles en aluminium laqué.

Les efforts de Bridgnorth Aluminium pour améliorer le rendement et l'efficacité, ainsi qu'une reprise plus rapide que prévu de la demande de ses clients, ont aidé la société à obtenir de meilleurs résultats.

Le début de l'année a été assez difficile en termes de demande et de prix pour l'activité industrielle d'extrusion d'Etem. La coentreprise s'est concentrée sur le lancement de nouveaux projets automobiles avec Audi et Porsche et sur les efforts déployés pour devenir un constructeur dédié à l'industrie automobile, avec 90 % de la production consacrée à ce secteur d'ici à la fin de 2024. La société a également remporté deux projets, l'un avec Daimler pour une production fin 2025 et l'autre avec Volvo pour début 2026.

Au second semestre 2024, les mégatendances mondiales en matière de durabilité, telles que la neutralité climatique, l'énergie propre et l'économie circulaire, demeureront des défis pour la demande mondiale en aluminium. Le segment continue de transformer les défis de la durabilité en opportunités en proposant des solutions de produits recyclables, légères et économes en énergie tout en développant ses capacités de recyclage au profit du climat, des clients et de la communauté. La baisse des taux d'intérêt, et les guerres en Ukraine et au Moyen-Orient continueront d'être des facteurs importants qui affecteront la demande à court terme.

Cuivre



Le **chiffre d'affaires** du segment Cuivre au premier semestre 2024 s'établit à 899 millions d'euros (S1 2023 : 958 millions d'euros), impacté négativement par la baisse des volumes. Les prix des métaux sur la période ont été supérieurs à ceux de l'exercice précédent, après la hausse enregistrée au cours du deuxième trimestre 2024, le cuivre affichant une moyenne de 8.409 euros/tonne contre 8.050 euros/tonne au premier semestre 2023. Le chiffre d'affaires et les résultats des segments métaux en ont été affectés, avec, à la clé, un bénéfice de 17 millions d'euros au premier semestre 2024 contre une perte de 6 millions d'euros au premier semestre 2023. Le **bénéfice avant impôt** s'est élevé à 54 millions d'euros (S1 2023 : 32 millions d'euros).

La baisse de la demande et de l'activité industrielle en Europe, en particulier dans le secteur de la construction, a eu un impact négatif sur les volumes de ventes du segment, qui ont chuté de 4,3 %. Les tubes en cuivre ont chuté de 4,9 %, les alliages de cuivre extrudé de 18,4 %, tandis que les produits laminés à plat et les barres conductrices de la filiale Sofia Med ont enregistré une baisse de 2,7 % et 2,2 %, respectivement.

Néanmoins, le segment Cuivre a enregistré une performance opérationnelle solide, principalement en raison de Sofia Med, la filiale d'ElvalHalcor, dont la rentabilité des laminés en cuivre et en alliage est restée solide. Sofia Med a tiré parti d'une demande plus forte dans des segments de marché clés et du positionnement concurrentiel de la société en développant des produits et applications industrielles innovants et à forte valeur ajoutée. En outre, la rentabilité du segment a été renforcée par la réduction des coûts de l'énergie. Le bénéfice ajusté consolidé avant intérêt, impôt, amortissements, résultat des segments métaux et autres éléments exceptionnels (EBITDA ajusté), qui reflète mieux la rentabilité opérationnelle du groupe, est resté à peu près stable en glissement annuel à 61 millions d'euros (S1 2023 : 59 millions d'euros).

Les conditions de marché ne devraient pas changer au cours des prochains mois et la demande restera modérée. Les initiatives de réduction des coûts et d'optimisation de la production continuant à porter leurs fruits dans la plupart des filiales, les perspectives du secteur restent solides et les performances devraient être satisfaisantes compte tenu de ces conditions difficiles.

Câbles



Le **chiffre d'affaires** du segment Câbles a atteint 532 millions d'euros (une hausse de 15,7 % en glissement annuel), une croissance alimentée par l'activité projets (+70,5 % de croissance du chiffre d'affaires en glissement annuel). L'EBITDA ajusté a atteint 81 millions d'euros (croissance de l'EBITDA ajusté en glissement annuel de 38,2 %) avec des marges de 14,2 %, contre 12,1 % au premier semestre 2023. Le **bénéfice avant impôt** s'est élevé à 49 millions d'euros. L'augmentation de la contribution au chiffre d'affaires de l'activité projets et les marges élevées et constantes ont été les principaux moteurs de l'amélioration de la rentabilité. Dans le secteur des câbles, la forte demande a permis à l'unité commerciale de maintenir les marges bénéficiaires satisfaisantes obtenues en 2023.

Tout au long de l'année 2024, l'activité d'appel d'offres de Hellenic Cables s'est poursuivie avec succès, avec l'obtention de plusieurs nouveaux projets sur les marchés de l'éolien offshore et de l'interconnexion. Dans l'ensemble, Hellenic Cables a obtenu plus de 600 millions d'euros de nouvelles commandes pour des projets et des contrats-cadres. Ainsi, le carnet de commandes du segment avait atteint 2,82 milliards d'euros au 30 juin 2024, son niveau le plus élevé jamais atteint (2,5 milliards d'euros au 31 décembre 2023).

Dans le même temps, tout au long du premier semestre, plusieurs projets ont été livrés avec succès, en totalité ou en partie. Entre autres, l'installation des projets d'interconnexion clé en main de Lavrio - Serifos / Serifos - Milos (phase 4 de l'interconnexion des Cyclades en Grèce, avec une longueur de câble totale de 170 km) a été achevée, alors que la production des premiers lots de câbles inter-réseaux de 66 kV pour la phase C du parc éolien offshore de Dogerbank au Royaume-Uni a débuté. En outre, la production de plusieurs autres projets, tels que OstWind 3 pour 50Hertz, l'interconnexion Suède-Danemark et le parc éolien offshore Hai long à Taïwan a progressé comme prévu et la production du parc éolien offshore Revolution aux États-Unis a été achevée.

Le segment a ainsi enregistré des dépenses d'investissement totales de 104,7 millions d'euros au premier semestre 2024, réparties entre l'expansion de l'usine de câbles offshore à Corinthe, les usines de câbles onshore à Thèbes et Eleonas, en Grèce et la nouvelle usine de fabrication à Baltimore, dans le Maryland, USA.

Comme souligné précédemment, le segment Câbles continuera à faire fructifier son carnet de commandes record, qui constitue la principale base des solides perspectives financières à moyen terme du segment. À l'avenir, le segment compte développer toutes ses branches d'activité et investir de manière sélective sur le marché prometteur des États-Unis. L'augmentation de la production d'énergies renouvelables, la demande croissante pour l'électricité et l'amélioration des réseaux électriques resteront des tendances majeures au moins pendant la prochaine décennie. Ces développements ont considérablement accru le rôle stratégique clé du secteur des câbles dans l'économie mondiale et sont, à leur tour, directement à l'origine du carnet de commandes du segment, ainsi que des plans actuels d'expansion de ses capacités de fabrication. La demande pour les produits de câbles (câbles d'alimentation BT et MT et câbles de télécommunication) reste forte, tandis que l'attribution de contrats-cadres à long terme stimule également les commandes. Tous ces éléments permettent d'envisager des perspectives positives pour le segment pour le reste de l'année 2024 et à moyen terme.



Tubes d'acier

Après une excellente année 2023, l'année 2024 a commencé avec un carnet de commandes robuste d'environ 650 millions d'euros, contribuant ainsi à la rentabilité du premier semestre. Le **chiffre d'affaires** a atteint 249 millions d'euros, en baisse par rapport à la même période l'an dernier, mais avec une rentabilité accrue (en termes d'**EBITDA ajusté**) de 41 millions d'euros, soit une hausse de 47,8 % par rapport à l'année dernière. Cette augmentation de la rentabilité est due à l'exécution de projets avec des marges nettement plus élevées par rapport aux projets du premier semestre 2023, permettant aux marges moyennes d'atteindre un niveau record de 16,1 % pour le semestre. La capacité de Corinth Pipeworks à obtenir des projets énergétiques de grande envergure avec de bonnes marges témoigne de son statut de fabricant de tubes d'acier de premier plan.

Le marché du transport de combustibles gazeux maintient sa dynamique positive en 2024, la hausse constante des prix de l'énergie coexistant avec le besoin de sécurité énergétique. La croissance de la demande sur le plan énergétique a permis de relancer de nombreux projets de pipeline et de les faire rapidement passer à la phase d'exécution. Dans cet environnement commercial positif, le segment Tubes d'acier a consolidé sa position de leader dans les nouvelles technologies de transport de gaz, telles que les pipelines haute pression pour l'hydrogène et le CCS. Tout au long du premier semestre 2024, le segment Tubes d'acier s'est concentré sur l'exécution de projets très exigeants tels que le pipeline offshore en eaux profondes Tamar de Chevron en Israël, un projet de pipeline offshore en Australie, un projet de CCS aux États-Unis et plusieurs autres projets. Au cours du second semestre, les lignes de production du segment Tubes d'acier devraient maintenir un taux d'utilisation élevé grâce à la production de tubes d'acier pour plusieurs projets déjà validés.

Dans le même temps, Corinth Pipeworks a conclu de nouveaux projets importants au premier semestre 2024, permettant au carnet de commandes d'atteindre 561 millions d'euros à la fin du premier semestre 2024, dont environ 200 millions d'euros de nouvelles commandes.

Les dépenses d'investissement au premier semestre 2024 se sont élevées à 17,1 millions d'euros, principalement en raison des améliorations stratégiques de la capacité de l'usine de Thisvi, Grèce.

Le segment Tubes d'acier s'appuie sur sa position renforcée et poursuit la croissance de sa rentabilité grâce à une utilisation élevée des capacités et aux nouveaux investissements dans l'amélioration de la productivité et l'augmentation des capacités jusqu'à la fin de l'année. Corinth Pipeworks prévoit que le gaz continue d'évoluer en tant que principal carburant de transition, suivi à court terme par les projets de CCS et à moyen terme par les projets d'infrastructure pour l'hydrogène. Le carnet de commandes s'améliorant à mesure que les conditions du marché s'éclaircissent, les perspectives pour le second semestre sont positives.

Acier



Le **chiffre d'affaires** du segment Acier s'est élevé à 540 millions d'euros au premier semestre 2024, contre 573 millions d'euros au premier semestre 2023, avec une **perte avant impôt** de 21,7 millions d'euros (S1 2023 : perte de 5,1 millions d'euros).

Au premier semestre 2024, le marché de la construction en Europe, le principal secteur utilisant l'acier, a connu un nouveau ralentissement après la récession de 2023. La hausse des prix des matériaux de construction, associée aux pénuries de main-d'œuvre dans certains pays de l'UE, à des coûts énergétiques élevés, à l'incertitude économique croissante et aux taux d'intérêt élevés, a eu un impact négatif sur la production du secteur de la construction pour le septième trimestre consécutif.

En ce qui concerne l'acier d'armature, si la demande reste forte sur le marché grec, des faiblesses ont été observées sur les autres marchés des Balkans, autres que la Bulgarie, où la demande est restée modérée. Cette faiblesse a fait suite à une nouvelle baisse de l'investissement résidentiel pour le sixième trimestre consécutif, principalement en raison des taux d'intérêt élevés sur les hypothèques et les projets d'infrastructure publique insuffisants pour soutenir la demande dans le secteur. La période a été marquée par une augmentation des volumes de ventes des barres d'armature au comptant sur le marché israélien, à la suite de nouvelles réglementations commerciales qui ont entraîné le retrait des producteurs turcs du pays.

S'agissant des fils machine et des barres d'acier marchand, les Balkans restent le principal domaine d'activité. Les ventes en Europe occidentale et centrale ont été modestes en raison de la faiblesse générale de la demande dans le secteur de la construction et des faibles prix offerts par les producteurs européens et non européens. Les barres d'acier marchand restent concentrées sur la région des Balkans et l'Europe centrale, et des opportunités de vente émergent à nouveau en Israël.

La demande pour les plaques laminées à chaud s'est également détériorée au cours de la période et a été confrontée à une pression notable sur les prix, principalement en raison des importations à bas prix en provenance des pays asiatiques. Néanmoins, les volumes de ventes ont affiché une performance constante au cours des quatre premiers mois et ont suivi la tendance générale par la suite.

Les ventes d'aciers spéciaux (SBQs) ont été pénalisées par la performance relativement faible du secteur européen de l'ingénierie mécanique. Les spreads se sont fortement détériorés depuis le quatrième trimestre 2023, lorsque la plus forte baisse de la demande a été enregistrée. Les niveaux de ventes se sont toutefois maintenus en Roumanie et dans l'ensemble de la région des Balkans.

Au premier semestre 2024, les sociétés du segment Acier ont lancé des projets principalement axés sur l'optimisation de la gestion des ressources dans le processus de production. L'installation du nouveau système de contrôle de la pollution de l'air est en cours dans l'usine de Sidenor avec une mise en service prévue à l'automne 2024. À Stomana Industry, des projets ciblés sur l'efficacité énergétique et la gestion de l'eau ont également été réalisés, réduisant considérablement la consommation. Dojran Steel a terminé un projet de récupération d'eau lié à l'installation de traitement des eaux usées de l'usine, l'eau étant désormais utilisée pour l'irrigation des espaces verts de Dojran Steel.

Les conditions des marchés de l'acier devraient rester défavorables tout au long de l'année 2024, principalement en raison des prix élevés de l'énergie et des matières premières, de la faiblesse de la demande et des taux d'intérêt élevés. Les sociétés du segment Acier poursuivront néanmoins leurs efforts pour s'adapter aux changements en cours sur le marché, en améliorant encore leur compétitivité et leur efficacité opérationnelle au second semestre 2024.

La division immobilière



Le **chiffre d'affaires** de la division immobilière s'est élevé au premier semestre 2024 à 23 millions d'euros (S1 2023 : 17 millions d'euros), tandis que le **bénéfice avant impôt** s'est élevé à 6 millions d'euros (S1 2023 : 5,1 millions d'euros). Il convient de noter que Viohalco applique le coût historique aux immeubles de placements, tandis que certaines filiales du segment Immobilier (comme Noval Property) suivent le modèle de la juste valeur.

Le portefeuille d'investissement de Noval Property comprend des immeubles de bureaux, des centres commerciaux, des parcs d'activités commerciales, des actifs de logistique industrielle, résidentiels et hôteliers, pour une superficie locative totale d'environ 343.000 m², ainsi qu'un certain nombre d'actifs destinés à être développés. La juste valeur du portefeuille de la société, y compris les prêts et la participation à une coentreprise, a atteint 609 millions d'euros, soit une augmentation de 7 % par rapport à la juste valeur du portefeuille au 31 décembre 2023 (571 millions d'euros).

Le chiffre d'affaires brut de location du premier semestre 2024 a augmenté d'environ 15% pour atteindre 15,9 millions d'euros (S1 2023 : 13,8 millions d'euros), tandis que le bénéfice avant impôt, basé sur le modèle de la juste valeur, s'est élevé à 23,7 millions d'euros. Au cours du premier semestre 2024, Noval Property a continué à gérer activement ses actifs productifs de revenus, ainsi qu'à faire progresser le programme d'amélioration et de développement d'un certain nombre d'actifs de son portefeuille. Au cours de cette période, le nouveau centre logistique de Mandra, en Attique, Grèce, a été livré au locataire, tandis qu'environ 30 % de la surface locative brute de la partie résidentielle de l'immeuble à usage mixte de Noval Property, en cours de réaménagement au 40-42 rue Ardittou à Mets, Athènes, Grèce, a été loué. En outre, The Grid S.A., une coentreprise entre Noval Property et Brook Lane Capital, a signé un contrat de location avec la firme EY pour louer l'espace de bureaux de deux des quatre bâtiments du campus de bureaux « The Grid » à Marousi, Grèce.

À la suite de l'introduction de la société à la bourse d'Athènes et à l'augmentation réussie du capital social (y compris la conversion du prêt convertible de la BERD) de 52,7 millions d'euros en juin 2024, Noval Property continue d'exécuter sa stratégie d'investissement, non seulement en ce qui concerne son portefeuille de biens captifs et les développements déjà en cours, mais également en ce qui concerne les nouvelles acquisitions, en se concentrant sur l'amélioration de son portefeuille avec des propriétés modernes, de haute qualité et durables.

Événements postérieurs à la clôture

- a. Le 23 juillet 2024, le Conseil d'administration de Cenergy Holdings a approuvé un programme de rachat d'actions sur Euronext Bruxelles et à la Bourse d'Athènes d'un maximum de 120.000 actions de la société, à acquérir en une ou plusieurs transactions, selon les besoins, et pour un montant total maximum de 1,3 million d'euros, à exécuter au cours des six (6) prochains mois. Ce programme de rachat d'actions est mis en œuvre selon les meilleures pratiques du secteur et conformément aux règles et réglementations applicables en la matière. À cette fin, deux intermédiaires financiers indépendants ont été nommés pour les rachats sur la base d'un mandat de gestion discrétionnaire. Le moment précis d'un rachat d'actions en vertu du programme dépend de divers facteurs, notamment des conditions de marché.

L'intention actuelle de la société est de conserver les actions acquises en tant qu'actions propres afin de permettre l'octroi d'une rémunération en actions sur la base de critères de performance prédéterminés, comme le prévoit la politique de rémunération approuvée par la société. Le programme est exécuté en vertu des pouvoirs conférés par l'assemblée générale des actionnaires du 28 mai 2024 et de l'article 7bis des statuts.

- b. Le 27 août 2024, le Conseil d'administration de Cenergy Holdings a approuvé la décision d'entamer les préparatifs d'une augmentation de capital potentielle d'un montant maximum de 200 millions d'euros (prime d'émission incluse) par le biais d'une émission d'actions ordinaires nouvellement émises sans désignation de valeur nominale (« Nouvelles Actions »), qui sera soumise aux conditions habituelles.

Dans le cas où Cenergy Holdings procède à l'augmentation potentielle du capital social, Il est prévu que les Nouvelles Actions soient offertes (i) en Belgique et en Grèce, par le biais d'une offre publique au sens de l'article 2(d) du Règlement (UE) 2017/1129 du Parlement européen et du Conseil du 14 juin 2017 tel que modifié et en vigueur (« Règlement Prospectus ») et (ii) en dehors de la Belgique et de la Grèce, par le biais d'un processus de book-building de placement privé, en se fondant sur une ou plusieurs exemptions de l'obligation de publier un prospectus en vertu du Règlement Prospectus et/ou d'autres dispositions de droit national dans les juridictions concernées, y compris les États-Unis en vertu de la Règle 144A. (l'« Offre Institutionnelle »). Cenergy Holdings, sous réserve d'un examen et d'une approbation supplémentaires par son Conseil d'Administration, a l'intention d'accorder une allocation prioritaire aux actionnaires minoritaires existants participant à l'Augmentation de Capital Potentielle. Outre cette allocation prioritaire aux actionnaires minoritaires existants, l'objectif ultime de la société sera d'accroître son flottant et d'accroître la liquidité de l'action.

Au cas où Cenergy Holdings procède à l'augmentation potentielle du capital social, les fonds seront utilisés pour financer la première phase de la construction prévue d'une usine de fabrication de câbles à Baltimore, Maryland, Etats-Unis, ainsi que pour les besoins généraux de l'entreprise et, dans la mesure où cela est jugé nécessaire, pour des améliorations supplémentaires des installations existantes en Grèce.

Le lancement de l'augmentation potentielle de capital, ainsi que ses modalités, sont soumis à divers facteurs, y compris, entre autres, l'octroi du capital autorisé par l'assemblée extraordinaire des actionnaires de Cenergy Holdings qui sera convoquée dans les prochains jours, l'approbation du Conseil d'administration de Cenergy Holdings et la publication d'un prospectus conformément au Règlement Prospectus, ainsi que les conditions de marché en vigueur.

- c. Le 24 juillet 2024, le conseil d'administration d'ElvalHalcor a approuvé la mise en œuvre d'un programme de rachat d'actions à la bourse d'Athènes portant sur un maximum de 620.000 actions de la société, à acquérir de temps à autre en une ou plusieurs transactions, selon les besoins. Le programme de rachat d'actions est actuellement mis en œuvre conformément aux meilleures pratiques du secteur et aux règles et réglementations applicables en matière de rachat. À cette fin, un intermédiaire financier indépendant a été désigné pour effectuer les rachats sur la base d'un mandat discrétionnaire. Le calendrier précis du rachat d'actions dans le cadre du programme dépendra de divers facteurs, dont les conditions du marché. L'intention actuelle de la société est de conserver les actions acquises en tant qu'actions propres afin de permettre l'octroi d'une rémunération en actions sur la base de critères de performance prédéterminés, comme le prévoit la politique de rémunération approuvée de la société. Le programme est exécuté en vertu des pouvoirs conférés par l'assemblée générale des actionnaires du 23 mai 2024 et de l'article 7a des statuts.

Rapport du commissaire

Tous les chiffres et tableaux contenus dans ce communiqué de presse ont été extraits des états financiers consolidés intermédiaires condensés non audités de Viohalco pour les six premiers mois de 2024, qui ont été préparés conformément à la norme IAS 34 Information financière intermédiaire, telle qu'adoptée par l'Union européenne.

Le commissaire, PwC Reviseurs d'Entreprises SRL, représenté par Alexis Van Bavel, a examiné ces états financiers consolidés intermédiaires résumés et a conclu que, sur la base de l'examen, rien n'a été porté à son attention qui lui permette de croire que l'information financière consolidée intermédiaire résumée n'est pas préparée, dans tous ses aspects significatifs, conformément à la norme IAS 34, telle qu'adoptée par l'Union européenne.

Pour les états financiers consolidés intermédiaires résumés du premier semestre 2024 et le rapport d'examen du commissaire aux comptes, nous renvoyons au site web de Viohalco (www.viohalco.com).

Calendrier financier



Date	Événement
Vendredi 20 septembre 2024	Résultats financiers semestriels 2024 conférence téléphonique pour les investisseurs et les analystes
Jeudi 6 mars 2025	Communiqué de presse sur les résultats financiers de 2024
Mardi 27 mai 2025	Assemblée générale ordinaire 2025

Le rapport financier annuel pour la période du 1^{er} janvier au 31 décembre 2024 sera publié le 15 avril 2025 et sera consultable sur le site web t de la société, www.viohalco.com, sur le site web de la Bourse d'Euronext Bruxelles www.euronext.com, ainsi que sur le site internet de la Bourse d'Athènes www.athexgroup.gr.

À propos de Viohalco

Viohalco est une société holding, basée en Belgique, de sociétés métallurgiques de premier plan en Europe. Elle est cotée sur Euronext Bruxelles (VIO) et à la Bourse d'Athènes (BIO). Les sociétés de Viohalco sont spécialisées dans la fabrication de produits en aluminium, en cuivre, de câbles, d'acier, ainsi que de tubes d'acier et sont engagées dans la fabrication durable de produits et de solutions innovants, de haute qualité et à valeur ajoutée pour un éventail de clients dynamiques répartis dans le monde entier. Avec des sites de production en Grèce, en Bulgarie, en Roumanie, au Royaume-Uni et en Macédoine du Nord, et des participations dans des sociétés ayant des sites de production en Turquie et aux Pays-Bas, les sociétés de Viohalco génèrent un chiffre d'affaires annuel consolidé de 6,3 milliards d'euros (2023). Le portefeuille de Viohalco comprend également un segment dédié à la R&D&I et technologie. De plus, Viohalco et ses sociétés possèdent des actifs immobiliers, principalement en Grèce, qui créent de la valeur ajoutée grâce à leur développement commercial.

Pour plus d'informations, veuillez consulter notre site web à l'adresse www.viohalco.com.

Contacts

Pour de plus amples informations, veuillez contacter :

Sofia Zairi

Directrice des relations avec les investisseurs

Tél : +30 210 6861111, +30 210 6787773

Email : ir@viohalco.com

Annexe A - Compte de résultat consolidé

<i>Montants en milliers d'euros</i>	Note	Pour les six mois se terminant le 30 juin	
		2024	2023
Chiffre d'affaires	6	3.252.812	3.364.227
Coût des ventes		-2.907.940	-3.069.828
Marge brute		344.872	294.399
Autres produits	7	9.826	19.748
Frais de commercialisation et de distribution		-46.405	-48.939
Charges administratives		-100.362	-98.086
Perte de valeur des créances commerciales et autres et actifs sur contrats		-5.987	-6.392
Autres charges	7	-3.804	-11.288
Résultat opérationnel		198.140	149.443
Produits financiers	8	8.320	3.940
Charges financières	8	-93.279	-93.235
Résultat financier net		-85.058	-89.295
Quote-part dans le résultat des entités mises en équivalence	10	-1.066	365
Résultat avant impôt		112.016	60.513
Impôt sur le résultat	9	-24.590	-15.088
Résultat net		87.426	45.425
Résultat attribuable aux :			
Propriétaires de la Société		68.870	36.510
Participations ne donnant pas le contrôle		18.556	8.915
		87.426	45.425
Résultat par action (en euro par action)			
Résultat de base et dilué		0,266	0,141

Annexe B - État consolidé de la situation financière

Montants en milliers d'euros	Note	30 juin 2024	31 décembre 2023
ACTIFS			
Actifs non courants			
Immobilisations corporelles	12	2.510.575	2.375.998
Actifs au titre du droit d'utilisation		41.056	40.623
Immobilisations incorporelles et goodwill	12	50.896	50.529
Immeubles de placement	13	342.220	338.279
Entités mises en équivalence	10	29.255	31.329
Autres actifs financiers	17	31.057	33.686
Actifs d'impôt différé		19.745	13.279
Instruments dérivés	17	11.420	8.557
Créances clients et autres débiteurs		34.101	29.607
Actifs sur contrats		4	0
Coûts du contrat		222	331
		3.070.553	2.922.219
Actifs courants			
Stocks	14	1.717.900	1.610.467
Créances clients et autres débiteurs		756.620	719.061
Actifs sur contrats	11	299.670	236.552
Coûts du contrat		126	50
Instruments dérivés	17	24.737	20.352
Impôts à recevoir		14.886	14.146
Trésorerie et équivalents de trésorerie		404.539	395.015
Actifs détenus en vue de la vente	17	308	1.849
		3.218.787	2.997.491
Total des actifs		6.289.339	5.919.710
CAPITAUX PROPRES			
Capitaux propres attribuables aux propriétaires de la Société			
Capital social		141.894	141.894
Prime d'émission		457.571	457.571
Réserve de conversion		-30.002	-31.828
Autres réserves		456.727	443.735
Bénéfices reportés		694.822	665.421
		1.721.011	1.676.793
Participations ne donnant pas le contrôle	15	346.909	282.578
Total des capitaux propres		2.067.921	1.959.371
Passifs non courants			
Emprunts et dettes financières	16	1.401.550	1.442.138
Obligations locatives	16	35.148	35.382
Instruments dérivés	17	1.692	5.023
Passifs d'impôt différé		101.625	90.037
Avantages du personnel		28.851	27.754
Subventions		27.515	28.884
Provisions		1.477	1.722
Dettes fournisseurs et autres créditeurs		35.976	15.896
Passifs sur contrats		14.232	12.606
		1.648.066	1.659.442
Passifs courants			
Emprunts et dettes financières	16	884.289	779.297
Obligations locatives	16	11.638	11.237
Dettes fournisseurs et autres créditeurs		1.396.881	1.194.692
Passifs sur contrats		224.473	268.781
Impôt exigible		32.712	23.327
Instruments dérivés	17	4.333	4.107
Provisions		19.027	18.293
Passifs directement associés à des actifs classés comme détenus en vue de la vente	17	-	1.163
		2.573.353	2.300.897
Total des passifs		4.221.419	3.960.339
Total des capitaux propres et passifs		6.289.339	5.919.710

Annexe C – Autres mesures de la performance (AMP)

Introduction

La Direction de Viohalco a adopté, suit et publie, en interne et en externe, d'Autres Mesures de la Performance (AMP) relatives au compte de résultat, à savoir l'EBITDA, l'EBIT, l'EBITDA ajusté et l'EBIT ajusté en vertu du principe qu'il s'agit de mesures appropriées reflétant la performance sous-jacente de l'entreprise. Ces AMP sont également des indicateurs clés de la performance à partir desquelles Viohalco prépare, suit et évalue ses budgets annuels et ses plans à long terme (à 5 ans). Néanmoins, il convient de noter que les éléments ajustés ne doivent pas être considérés comme des éléments non opérationnels ou non récurrents.

Pour ce qui est des éléments du bilan, la direction de Viohalco suit et publie la mesure de la dette nette.

Définitions générales

EBIT

L'**EBIT** est défini comme le bénéfice de la période avant :

- l'impôt sur le résultat ;
- la quote-part du résultat des entités mises en équivalence, nette d'impôt ;
- les charges financières nettes.

EBIT ajusté

L'**EBIT ajusté** est défini comme l'EBIT, excluant :

- le décalage des prix des métaux ;
- la dépréciation/ les reprises de dépréciation des immobilisations corporelles et incorporelles ;
- la dépréciation/ les reprises de dépréciation sur les investissements ;
- les bénéfices/pertes des ventes d'immobilisations corporelles, d'immobilisations incorporelles et d'investissements ;
- les frais de contentieux et amendes exceptionnelles ;
- les autres éléments exceptionnels ou inhabituels.

EBITDA

L'**EBITDA** est défini comme le bénéfice de la période avant :

- l'impôt sur le résultat ;
- la quote-part du résultat des entités mises en équivalence, nette d'impôt ;
- les charges financières nettes ;
- les amortissements.

EBITDA ajusté

L'**EBITDA ajusté** est défini comme l'EBITDA excluant les mêmes éléments que l'EBIT ajusté.

Dette nette

La **dette nette** est définie comme la somme des :

- emprunts et dettes financières à long terme ;
- emprunts et dettes financières à court terme ;

Moins :

- la trésorerie et les équivalents de trésorerie.

Décalage des prix des métaux

Le **décalage des prix des métaux** est l'effet, sur le compte de résultat, des variations des prix du marché des métaux (ferreux

et non ferreux) que les filiales de Viohalco utilisent en tant que matières premières dans leur fabrication du produit final.

Le décalage des prix des métaux existe en raison des facteurs suivants :

1. le délai s'écoulant entre la facturation des achats de métal, la détention et le traitement de celui-ci, et la tarification de la vente des stocks de produits finis aux clients ;
2. l'effet du solde d'ouverture des stocks (qui, à son tour, est affecté par les prix des métaux des périodes précédentes) sur le montant rapporté en tant que coût des ventes, en raison de la méthode d'établissement du coût utilisée (p. ex. moyenne pondérée), et
3. certains contrats clients assortis de prix à terme fixes, entraînant ainsi une exposition aux fluctuations des prix des métaux pendant le laps de temps compris entre la fixation de nos prix de vente et le moment où la vente a réellement lieu.

La plupart des filiales de **Viohalco** appliquent l'appariement des achats et ventes, ou des instruments dérivés afin de réduire au minimum les effets du décalage des prix des métaux sur leurs résultats. Toutefois, il y aura toujours quelque effet (positif ou négatif) sur le compte de résultat, étant donné que, dans les segments non-ferreux (c'est-à-dire aluminium, cuivre et câbles), le stock est traité comme étant conservé sur une base permanente (stock minimum d'exploitation), et non pas comme couverture et que, dans les segments ferreux (c'est-à-dire acier et tubes d'acier), aucune couverture des matières premières n'est mise en place.

Tableaux de rapprochement

EBIT et EBITDA

S1 2024	Aluminium	Cuivre	Câbles	Tubes d'acier	Acier	Autres activités	Total Industriel	Immobilier	Total consolidé
Montants en milliers d'euros									
EBT (tel que publié dans le compte de résultat)	1.648	54.121	48.860	26.259	-21.703	-3.104	106.080	5.935	112.016
<i>Ajustements pour :</i>									
Quote-part dans le résultat des entités mises en équivalence	541	21	-	373	-97	-	838	228	1.066
Charges financières nettes	20.275	11.385	22.778	9.394	19.219	414	83.465	1.592	85.058
EBIT	22.464	65.527	71.638	36.025	-2.580	-2.689	190.385	7.755	198.140
<i>Ajouter :</i>									
Amortissements	28.981	8.330	11.467	5.076	13.850	2.196	69.900	3.416	73.316
EBITDA	51.445	73.857	83.105	41.102	11.270	-493	260.286	11.171	271.457

S1 2023	Aluminium	Cuivre	Câbles	Tubes d'acier	Acier	Autres activités	Total Industriel	Immobilier	Total consolidé
Montants en milliers d'euros									
EBT (tel que publié dans le compte de résultat)	2.505	32.096	20.348	10.248	-5.143	-4.672	55.382	5.130	60.513
<i>Ajustements pour :</i>									
Quote-part dans le résultat des entités mises en équivalence	-817	-69	-	292	-82	-	-676	311	-365
Charges financières nettes	21.804	12.324	21.899	12.448	16.947	664	86.087	3.208	89.295
EBIT	23.493	44.351	42.248	22.988	11.722	-4.008	140.793	8.650	149.443
<i>Ajouter :</i>									
Amortissements	32.958	9.162	9.789	4.812	13.943	1.769	72.433	3.004	75.437
EBITDA	56.451	53.513	52.036	27.800	25.665	-2.239	213.226	11.653	224.879

EBIT ajusté et EBITDA ajusté

S1 2024 Montants en milliers d'euros	Aluminium	Cuivre	Câbles	Tubes d'acier	Acier	Autres activités	Total Industriel	Immobi- lier	Total consolidé
EBT (tel que publié dans le compte de résultat)	1.648	54.121	48.860	26.259	-21.703	-3.104	106.080	5.935	112.016
Ajustements pour :									
Charges financières nettes	20.274	11.385	22.779	9.394	19.220	415	83.466	1.592	85.058
Quote-part dans le résultat des entités mises en équivalence, net d'impôt	541	21	-	373	-97	-	838	228	1.066
Décalage du prix des métaux	10.476	-17.442	-1.733	-	5.811	-	-2.889	-	-2.889
Dépréciation / reprise de dépréciation (-) sur les immobilisations, les actifs incorporels et immeubles de placement	8	-	-	-	-	-	8	-1.796	-1.788
Dépréciation / reprise de dépréciation (-) sur investissements	719	4.887	-	-	-	-	5.607	-	5.607
Honoraires de litige exceptionnels et amendes / revenus (-)	109	-	-	-	-	-	109	-	109
Gains (-) / pertes provenant de la vente d'immobilisations corporelles, d'actifs incorporels et d'investissements	-10	-9	-7	-	-98	-3	-127	-27	-154
Gains (-) / pertes réalisés sur cession d'investissements	-	-	-	-	-	-230	-230	-	-230
Pertes liées aux immobilisations, aux actifs incorporels et aux immeubles de placement	4	-	50	-	469	-	522	-	522
EBIT ajusté	33.771	52.963	69.948	36.025	3.602	-2.923	193.386	5.932	199.318
Ajouter :									
Amortissements	28.981	8.330	11.467	5.076	13.850	2.196	69.900	3.416	73.316
EBITDA ajusté	62.752	61.293	81.414	41.102	17.452	-727	263.286	9.348	272.635

S1 2023 Montants en milliers d'euros	Aluminium	Cuivre	Câbles	Tubes d'acier	Acier	Autres activités	Total Industriel	Immobilier	Total consolidé
EBT (tel que publié dans le compte de résultat)	2.505	32.096	20.348	10.248	-5.143	-4.672	55.382	5.130	60.513
Ajustements pour :									
Charges financières nettes	21.804	12.324	21.899	12.448	16.947	664	86.087	3.208	89.295
Quote-part dans le résultat des entités mises en équivalence, net d'impôt	-817	-69	-	292	-82	-	-676	311	-365
Décalage du prix des métaux	28.919	5.618	6.864	-	10.866	-	52.267	-	52.267
Dépréciation/reprise de dépréciation (-) sur immobilisations corporelles et immeubles placement	64	-59	-	-	-	-	4	-834	-830
Dépréciation/reprise de dépréciation (-) sur investissements	-	-	-	-	-	-	-	-2.020	-2.020
Gains (-) / pertes réalisés sur cession d'immobilisés	-121	-53	-	-	-645	-124	-942	-	-942
Gains (-) / pertes réalisés sur cession de filiales	-4.462	-	-	-	-	-	-4.462	-	-4.462
Gains (-) / pertes réalisés sur réévaluation d'actifs financiers	-2.405	-	-	-	-	-	-2.405	-	-2.405
Coûts de réorganisation	2.261	-	-	-	-	-	2.261	-	2.261
EBIT ajusté	47.748	49.857	49.112	22.988	21.943	-4.132	187.516	5.795	193.311
Ajouter :									
Amortissements	32.958	9.162	9.789	4.812	13.943	1.769	72.433	3.004	75.437
EBITDA ajusté	80.706	59.019	58.901	27.800	35.886	-2.363	259.949	8.799	268.748

Information par segment

S1 2024 Montants en milliers d'euros	Aluminium	Cuivre	Câbles	Tubes d'acier	Acier	Autres activités	Total Industriel	Immobilier	Total consolidé
Chiffre d'affaires	968.999	899.349	532.410	249.177	540.183	40.109	3.230.227	22.584	3.252.812
Marge brute	64.585	96.722	90.834	44.991	28.431	9.101	334.665	10.207	344.872
Résultat opérationnel	22.464	65.527	71.638	36.025	-2.580	-2.689	190.385	7.755	198.140
Charges financières nettes	-20.275	-11.385	-22.778	-9.394	-19.219	-414	-83.466	-1.592	-85.058
Quote-part du résultat (-) des entreprises associées	-541	-21	-	-373	97	-	-838	-228	-1.066
Résultat avant impôt	1.648	54.121	48.860	26.259	-21.703	-3.104	106.080	5.935	112.016
Impôt sur le revenu	1.085	-8.161	-11.563	-4.687	1.500	-809	-22.635	-1.955	-24.590
Résultat net	2.733	45.960	37.297	21.571	-20.203	-3.913	83.445	3.980	87.426

S1 2023 Montants en milliers d'euros	Aluminium	Cuivre	Câbles	Tubes d'acier	Acier	Autres activités	Total Industriel	Immobilier	Total consolidé
Chiffre d'affaires	1.014.852	957.581	460.214	304.989	573.051	36.144	3.346.830	17.397	3.364.227
Marge brute	66.061	73.932	60.658	32.242	44.914	8.373	286.181	8.218	294.399
Résultat opérationnel	23.493	44.351	42.248	22.988	11.722	-4.008	140.793	8.650	149.443
Charges financières nettes	-21.804	-12.324	-21.899	-12.448	-16.947	-664	-86.087	-3.208	-89.295
Quote-part du résultat (-) des entreprises associées	817	69	-	-292	82	-	676	-311	365
Résultat avant impôt	2.505	32.096	20.348	10.248	-5.143	-4.672	55.382	5.130	60.513
Impôt sur le revenu	-3.133	-3.149	-4.437	-2.610	476	-752	-13.604	-1.484	-15.088
Résultat net	-628	28.947	15.911	7.638	-4.667	-5.424	41.778	3.647	45.425

Dettes nettes

Montants en milliers d'euros	30/06/2024	31/12/2023
Emprunts à long terme	1.436.698	1.477.520
Emprunts et dettes financières	1.401.550	1.442.138
Obligations locatives	35.148	35.382
Emprunts à court terme	895.928	790.534
Emprunts et dettes financières	884.289	779.297
Obligations locatives	11.638	11.237
Emprunts total	2.332.626	2.268.054
Moins :		
Trésorerie et équivalents de trésorerie	-404.539	-395.015
Dettes nettes	1.928.086	1.873.039