



2015

RESULTATS
FINANCIERS
DE L'EXERCICE
FISCAL

VIOHALCO



RÉSULTATS FINANCIERS POUR L'EXERCICE 2015

Bruxelles, le 31 mars 2016 - Viohalco S.A. (Euronext Bruxelles, Bourse d'Athènes : VIO), ci-après « Viohalco » ou « la Société », annonce aujourd'hui ses résultats financiers pour l'exercice clôturé le 31 décembre 2015.

Faits marquants clés

Faits marquants au niveau financier

- Chiffre d'affaires consolidé en hausse de 11,3 % à 3.275 millions d'euros, comparé à 2.943 millions d'euros en 2014
 - hausse des volumes de ventes dans tous les segments d'activité, hormis pour l'acier, amélioration de la gamme de produits et augmentation des prix de l'aluminium, partiellement compensée par la baisse du prix du cuivre.
- EBIT de 73,4 millions d'euros, comparé à 4 millions d'euros en 2014.
- EBITDA de 194 millions d'euros, comparé à 120 millions d'euros.
- Perte avant impôts de 36,8 millions d'euros, comparé à une perte de 90 millions d'euros en 2014.
- Perte avant impôts de 63,4 millions d'euros, comparé à une perte de 87,5 millions d'euros en 2014.
- Perte attribuable aux propriétaires de la Société de 60,0 millions d'euros, comparé à une perte de 59,4 millions d'euros en 2014.
- Dette nette en hausse de 1 % à 1.499 millions d'euros au 31 décembre 2015.

Faits marquants au niveau opérationnel

Aluminium	<ul style="list-style-type: none">▪ Scission des activités industrielles et commerciales du segment de l'aluminium d'Elval et son absorption par sa filiale Symetal conclue le 30 septembre 2015; par la suite, changement de nom de la société de Symetal à Elval Hellenic Aluminium Industry, et de la société mère en Elval Holdings.▪ En décembre 2015, Elval et UACJ Corporation ont établi conjointement une nouvelle société en Allemagne pour la vente de matériaux échangeurs de chaleur pour l'industrie automobile produits par Elval.
Cuivre	<ul style="list-style-type: none">▪ Acquisition de l'activité cuivre de Reynolds European SA et intégration dans les activités commerciales de Halcor.▪ Coentreprise « HC Isitma A.S. » entre Halcor et Cantas A.S. (Turquie) pour soutenir l'expansion sur le marché turc et d'autres marchés du Moyen-Orient.
Câbles	<ul style="list-style-type: none">▪ Nouveau contrat pour l'interconnexion de câbles du parc éolien de 73,2 MW dans l'île Saint-Georges, au sud de Cap Sounion en Grèce, décerné à Fulgor.
Acier	<ul style="list-style-type: none">▪ Fusion transfrontalière par absorption de Sidenor Holdings par Viohalco achevée le 22 juillet 2015.
Tubes d'acier	<ul style="list-style-type: none">▪ Contrat décerné par le Trans Adriatic Pipeline AG (TAP) pour la fourniture de 495 km de conduites de grand diamètre pour la partie terrestre du gazoduc à travers la Grèce.
Immobilier et	<ul style="list-style-type: none">▪ Début des opérations de Mare West, le nouveau pôle commercial à Corinthe, en

Examen financier du Groupe

En 2015, le maintien d'une croissance mondiale modeste, un nouveau déclin de l'industrie de l'acier, la baisse des prix des métaux et des retards dans les projets de tubes en acier dans le monde ont eu une incidence négative sur les activités internationales de Viohalco. En revanche, la baisse de l'Euro par rapport au dollar américain et à la livre sterling a eu un effet positif sur l'avantage concurrentiel des sociétés et sur la rentabilité des exportations vers le Royaume-Uni, les États-Unis et d'autres pays effectuant des échanges libellés en dollars américains. En outre, les prix du pétrole bas, exprimés en euros, ont contribué de manière positive aux coûts de production et de transport. En 2015, Viohalco et ses sociétés ont amélioré considérablement leur performance financière, illustrant une exécution efficace de leur stratégie commerciale.

Synthèse de l'état du résultat net consolidé

Montants en milliers d'euros	Pour l'exercice clôturé le 31 décembre	
	2015	2014
Chiffre d'affaires	3.274.735	2.943.462
Bénéfice brut	306.494	205.653
Bénéfice brut (%)	9 %	7 %
EBITDA avant éléments non récurrents (1)	200.077	117.540
EBITDA avant éléments non récurrents (1) (%)	6 %	4 %
EBITDA (2)	193.753	119.624
EBITDA (2) (%)	6 %	4 %
EBIT avant éléments non récurrents (3)	79.701	2.011
EBIT avant éléments non récurrents (3) (%)	2 %	0 %
EBIT (4)	73.376	4.094
EBIT (4) (%)	2 %	0 %
Charges financières nettes	-111.042	-96.333
Perte avant impôts	-36.784	-90.033
Bénéfice net avant impôts (%)	-1 %	-3 %
Perte de l'exercice	-63.400	-87.543
Pertes attribuables aux propriétaires de la Société	-59.993	-59.405

(1) EBIT avant éléments non récurrents, plus amortissements et réductions de valeur

(2) EBIT plus amortissements et réductions de valeur

(3) Résultat d'exploitation avant éléments non récurrents

(4) Résultat d'exploitation

Le **chiffre d'affaires** consolidé de Viohalco pour l'exercice 2015 a augmenté de 11,3 % à 3.275 millions d'euros, comparé à 2.943 millions d'euros en 2014. Cette croissance a été principalement réalisée grâce à l'augmentation du volume des ventes dans tous les segments, à l'exception du segment de l'acier, et à l'amélioration de la gamme de produits dans la plupart des segments. La croissance du volume la plus importante a été enregistrée dans les segments des câbles et des tubes en acier. Une hausse de 6,5 % du prix moyen de l'aluminium primaire (de 1.405 euros par tonne en 2014 à 1.496 euros par tonne en 2015) a

contribué de manière positive au chiffre d'affaires consolidé, tandis que la chute du prix du cuivre avec une baisse de 4,2 % (de 5.174 euros par tonne en 2014 à 4.952 euros par tonne en 2015) a eu une incidence négative.

L'**EBIT** a sensiblement progressé, passant de 4 millions d'euros en 2014 à 73 millions d'euros en 2015, principalement en raison de l'amélioration des résultats d'exploitation des segments aluminium, câbles et tubes d'acier. L'**EBIT** a été négativement affecté par des éléments non récurrents qui s'élevaient à un montant négatif de 6,3 millions. Ceux-ci comprenaient 10 millions d'euros de pertes de valeur sur les immobilisations corporelles, 3,4 millions d'euros de dépenses engagées en raison du processus de restructuration en cours et 7,1 millions d'euros de reprise de pertes de valeur sur les immobilisations corporelles. En 2014, le chiffre correspondant était positif de 2 millions d'euros.

Les charges financières nettes ont augmenté de 15 %, passant de 96 millions d'euros en 2014 à 111 millions d'euros en 2015, en raison d'une hausse de 52 millions d'euros de la dette totale et d'une augmentation des autres instruments portant intérêts pour financer l'augmentation des besoins en fonds de roulement.

La perte avant impôts de Viohalco en 2015 s'élève à 36,8 millions d'euros, comparé à une perte avant impôts de 90 millions d'euros en 2014. **La perte avant impôts** est la somme du bénéfice d'exploitation de 73,4 millions d'euros, des charges financières nettes de 111 millions d'euros et la part du bénéfice des sociétés mises en équivalence, pour un montant de 1 million d'euros.

La perte de l'exercice s'élève à 63,4 millions d'euros, comparé à une perte de 87,5 millions d'euros en 2014.

Synthèse de l'état consolidé de la situation financière

Montants en milliers d'euros	Au 31 décembre	
	2015	2014
ACTIF		
Immobilisations corporelles	1.814.588	1.759.024
Immeubles de placement	156.012	141.497
Autres actifs non-courants	67.393	103.968
Actifs non courants	2.037.993	2.004.489
Stocks	786.242	860.709
Créances commerciales et autres débiteurs	538.165	535.085
Trésorerie et équivalents de trésorerie	136.296	99.612
Autres actifs courants	7.038	12.639
Actifs courants	1.467.740	1.508.045
TOTAL DE L'ACTIF	3.505.734	3.512.534
CAPITAUX PROPRES	1.174.763	1.243.006
PASSIF		
Emprunts et dettes financières	895.863	944.599
Passifs d'impôt différé	151.365	138.091
Autres passifs non courants	97.429	100.775
Passifs non courants	1.144.656	1.183.465

Emprunts et dettes financières	739.139	638.848
Dettes commerciales et autres créditeurs	419.201	430.718
Autres passifs courants	27.894	16.497
Passifs courants	1.186.234	1.086.064
TOTAL DU PASSIF	2.330.891	2.269.529
TOTAL DU PASSIF ET DES CAPITAUX PROPRES	3.505.734	3.512.534

Les actifs non courants ont progressé de 2.004 millions d'euros en 2014 à 2.038 millions d'euros en 2015. Cette hausse est attribuable principalement à l'augmentation des immobilisations corporelles (56 millions d'euros) et des immeubles de placement (15 millions d'euros) et a été en partie contrebalancée par le repli des autres actifs non courants (37 millions d'euros).

Les **dépenses en immobilisations** au cours de l'année s'élevaient à 206 millions d'euros et l'amortissement de l'année à 125 millions d'euros.

Les actifs courants ont diminué de 2,7 %, passant de 1.508 millions d'euros à 1.468 millions d'euros. Cette évolution est principalement attribuable à la baisse des stocks (74 millions d'euros), largement contrebalancée par l'augmentation (37 millions d'euros) de la trésorerie et des équivalents de trésorerie, et des créances clients et autres débiteurs (3 millions d'euros).

Le passif a augmenté de 2,7 %, passant de 2.270 millions d'euros en 2014 à 2.331 millions d'euros en 2015, suite principalement à une augmentation de la dette de plus de 52 millions d'euros. La dette des sociétés de Viohalco se compose à 55 % de dette à long terme et à 45 % de crédits à court terme, dont 89 % sont accordés par des banques grecques ou leurs filiales à l'étranger et 11 % par des banques internationales et des institutions financières supranationales. Les crédits à court terme sont principalement des crédits renouvelables révisés annuellement et à dates d'anniversaire réparties tout au long de l'année. Ces facilités de crédit sont habituellement réapprouvées à ces dates anniversaires et, en fonction des projections budgétisées, sont augmentées en conséquence. Il existe au sein de ces facilités de crédit renouvelables des emprunts à court terme assortis de diverses échéances qui, dès lors qu'elles surviennent, sont renouvelés automatiquement en cas de besoin.

Voir les annexes pour l'état consolidé du résultat (Annexe A) et l'état consolidé de la situation financière (Annexe B).

Performance par segment d'activité

La performance financière de Viohalco est affectée par la performance de ses principales filiales, qui à leur tour, sont significativement affectées par les conditions de marché dans leurs secteurs respectifs.

Viohalco opère suivant l'organisation ci-après, qui comprend huit segments d'activité :

- **Aluminium** : Elval S.A. et ses filiales Bridgnorth Aluminium et Etem Bulgaria fournissent une vaste gamme de produits, allant des bobines et des tôles en aluminium destinées aux applications

générales et des feuilles en aluminium à usage ménager aux produits spéciaux, y compris les produits en aluminium laminés et extrudés, pour les secteurs de la construction, de la construction navale et de l'automobile, ainsi que des bobines offset.

- **Cuivre** : Halcor S.A. et ses filiales produisent un vaste éventail de produits en cuivre et en alliage de cuivre, qu'il s'agisse de canalisations, de feuillards, tôles ou plaques ou de barres conductrices et de tiges en cuivre.
- **Câbles** : The Cable[®] Hellenic Cables Group est l'un des plus grands producteurs de câbles en Europe, fabriquant des câbles électriques, de télécommunication et sous-marins, ainsi que des composés et des fils émaillés.
- **Acier** : Sidenor Steel Industry S.A., Stomana Industry S.A. et ses filiales fabriquent des produits sidérurgiques longs et plats, ainsi que des produits d'acier finis.
- **Tubes en acier** : Corinth Pipeworks S.A. est spécialisée dans la production de canalisations d'acier destinées au transport de gaz naturel, de pétrole et d'eau, ainsi que dans la fabrication de profilés d'acier creux utilisés dans les projets de construction.
- **Immobilier** : Viohalco crée de la valeur grâce au développement de ses anciennes propriétés industrielles de l'immobilier en Grèce et en Bulgarie.
- **Technologie et recherche et développement** : Le portefeuille de Viohalco comprend des sociétés de recherche et développement (R & D) et des centres de R & D au sein des sociétés qui mettent l'accent sur des produits à valeur ajoutée innovants, des solutions efficaces pour l'optimisation des processus industriels et commerciaux, la recherche consacrée à la performance environnementale des plantes et l'évaluation de l'impact de la croissance durable .
- **Recyclage** : Le segment du recyclage de Viohalco négocie et traite les matières premières secondaires, organise la gestion des déchets et des opérations environnementales et fournit des services aux consommateurs et aux sociétés.

Remarques :

- **Halcor, Hellenic Cables et Corinth Pipeworks** sont cotées séparément à la Bourse d'Athènes.
- **Les informations financières publiées pour Halcor et Hellenic Cables** sont préparées sur la base de méthodes comptables différentes concernant les immobilisations financières et les immeubles de placement. Plus spécifiquement, Halcor et Hellenic Cables comptabilisent les immobilisations financières et les immeubles de placement sur la base du modèle de la juste valeur de l'IAS 16 et l'IAS 40, respectivement, alors que Viohalco comptabilise les immobilisations financières et les immeubles de placement sur la base du modèle du coût d'acquisition de l'IAS 16 et l'IAS 40, respectivement.
- Les données financières du **segment du cuivre** diffèrent des données financières publiées de Halcor, car elles ne comprennent pas l'activité de câblage, qui forme un segment différent (**segment des câbles**).
- Les données financières des segments de l'**immobilier**, de la **technologie et R&D** et du **recyclage** sont présentées sur une base globale, sous **Immobilier et autres activités**.

Aluminium

Le chiffre d'affaires a augmenté de 8 % à 1.133 millions d'euros, contre 1.052 millions d'euros en 2014, en grande partie sous l'impulsion de la hausse des prix de conversion, des primes du métal, du prix de l'aluminium primaire (+ 6,5 %) et des volumes de (+ 1,5 %). **Le bénéfice avant impôts** s'élève à 38 millions d'euros, comparé à 20 millions d'euros en 2014. Dans le segment du laminage, l'augmentation de la rentabilité est principalement attribuable à l'amélioration de la gamme de produits, la hausse des prix de conversion, l'augmentation du volume des ventes et la réduction des coûts. Dans le segment de l'extrusion, en dépit de

pertes extraordinaires, la perte pour l'exercice a diminué comparé à 2014, en raison d'un glissement vers les profilés industriels en aluminium.

La synthèse de l'état consolidé du résultat du **segment de l'aluminium** se présente comme suit :

Montants en milliers d'euros	Pour l'exercice clôturé le 31 décembre	
	2015	2014
Chiffre d'affaires	1.133.375	1.052.226
Bénéfice brut	118.726	82.759
Bénéfice brut (%)	10 %	8 %
EBITDA avant éléments non récurrents (1)	116.684	78.323
EBITDA avant éléments non récurrents (1) (%)	10 %	7 %
EBITDA (2)	107.735	78.323
EBITDA (2) (%)	10 %	7 %
EBIT avant éléments non récurrents (3)	66.719	32.956
EBIT avant éléments non récurrents (3) (%)	6 %	3 %
EBIT (4)	57.770	32.956
EBIT (4) (%)	5 %	3 %
Bénéfice avant impôts	37.913	20.090

Pour le **segment aluminium**, l'objectif en 2016 est de conclure le programme d'investissement à l'usine Bridgnorth au Royaume-Uni et d'augmenter la présence commerciale du Groupe sur les marchés existants. Le marché des échangeurs de chaleur pour l'industrie automobile est jugé attrayant et sera exploité par la société établie conjointement avec UACJ Corp, en Allemagne. En outre, Elval finalisera le processus de restructuration afin de rationaliser sa structure.

Cuivre

Le chiffre d'affaires a augmenté de 13 % pour atteindre 783 millions d'euros en 2015, comparé à 695 millions d'euros en 2014, en grande partie attribuable à l'amélioration de la gamme de produits (par exemple, les ventes de tubes en cuivre ont augmenté de 14,5 %) et à une augmentation de 1,5 % des volumes de ventes, en dépit d'une baisse de 4,2 % du prix du cuivre. **La perte avant impôts** s'est maintenue à 26 millions d'euros. Ces résultats ont été obtenus malgré une perte des métaux de 14,8 millions d'euros (4,8 millions d'euros en 2014).

La synthèse de l'état consolidé du résultat du **segment du cuivre** se présente comme suit :

Montants en milliers d'euros	Pour l'exercice clôturé le 31 décembre	
	2015	2014
Chiffre d'affaires	783.494	695.492
Bénéfice brut	29.555	29.655
Bénéfice brut (%)	4 %	4 %
EBITDA avant éléments non récurrents (1)	16.279	17.894
EBITDA avant éléments non récurrents (1) (%)	2 %	3 %
EBITDA (2)	16.279	17.602
EBITDA (2) (%)	2 %	3 %
EBIT avant éléments non récurrents (3)	2.470	3.329
EBIT avant éléments non récurrents (3) (%)	0 %	0 %
EBIT (4)	2.470	3.036
EBIT (4) (%)	0 %	0 %

Bénéfice/ (perte) avant impôts	-25.863	-25.682
--------------------------------	---------	---------

En 2016, Halcor et ses filiales conserveront l'objectif stratégique de développer les parts de marché dans les produits industriels et de renforcer l'activité sur les nouveaux marchés qui offrent des perspectives de croissance potentielles supérieures.

Câbles

En 2015, le **chiffre d'affaires** a augmenté de 37 % en un an, s'élevant à 447 millions d'euros, contre 327 millions d'euros en 2014. L'augmentation des revenus générés par le segment est attribuable à un volume de ventes plus élevé, ainsi qu'à la réalisation de deux projets importants de câbles sous-marins en Grèce, les interconnexions des Cyclades et de l'île St Georges. Le **bénéfice de 2015 avant impôts** a été de 8 millions d'euros, contre une perte de 26 millions d'euros en 2014. L'amélioration des résultats a été réalisée malgré la perte dans le secteur métallurgique de 5,7 millions d'euros en raison de la baisse des prix du cuivre. Pour la première fois et après la réalisation d'un important programme d'investissements, toutes les unités de production de la filiale Fulgor de Hellenic Cables ont été mises en exploitation, dès la signature de tous les contrats de câbles sous-marins.

La synthèse de l'état consolidé du résultat du **segment câbles** se présente comme suit :

Montants en milliers d'euros	Pour l'exercice clôturé le 31 décembre	
	2015	2014
Chiffre d'affaires	447.285	327.090
Bénéfice brut	42.270	6.465
Bénéfice brut (%)	9 %	2 %
EBITDA avant éléments non récurrents (1)	37.017	686
EBITDA avant éléments non récurrents (1) (%)	8 %	0 %
EBITDA (2)	42.207	686
EBITDA (2) (%)	9 %	0 %
EBIT avant éléments non récurrents (3)	26.357	-8.494
EBIT avant éléments non récurrents (3) (%)	6 %	-3 %
EBIT (4)	31.547	-8.494
EBIT (4) (%)	7 %	-3 %
Résultat avant impôts	8.300	-26.378

Grâce aux importantes dépenses des services publics européens, la demande a augmenté dans les principaux marchés européens. En outre, il existe des signes de reprise, avec l'amélioration de la liquidité du marché et le financement progressif de projets importants. Hellenic Cables reste optimiste sur ses perspectives pour 2016, parce qu'elle a entrepris des projets d'envergure pour les câbles électriques sous-marins moyenne et haute tension, et a signé d'importants contrats pour les câbles souterrains avec des sociétés européennes de distribution de l'électricité.

Acier

Le **chiffre d'affaires** pour l'acier en 2015 a diminué de 11 % en un an et s'élève à 573 millions d'euros. La **perte avant impôts** s'est élevée à 68 millions d'euros, contre une perte de 47 millions d'euros en 2014. Malgré des conditions économiques défavorables en Grèce et à l'étranger, en 2015, Sidenor Steel Industry, Stomana Industry et leurs filiales ont réussi à maintenir leurs parts de marché. Pendant ce temps, une pression

constante sur les prix internationaux de l'acier, en raison de la baisse de la demande et de l'approvisionnement en matières premières et en produits à plus faibles coûts de production et de traitement en Chine, a entraîné le prix de vente de produits finis à des niveaux historiquement bas. Par ailleurs, la forte baisse des prix de la ferraille d'acier en 2015 a eu un effet négatif important sur les résultats du segment. Toutefois, les entreprises du secteur se sont adaptées aux circonstances en réduisant les coûts de production directe grâce à des investissements intégrés dans de nouveaux équipements (des fours à induction aux usines de Sovel et de Sidenor) et dans les coûts d'exploitation, afin de maintenir les pertes au niveau le plus bas.

La synthèse de l'état consolidé du résultat du **segment acier** se présente comme suit :

Montants en milliers d'euros	Pour l'exercice clôturé le 31 décembre	
	2015	2014
Chiffre d'affaires	572.963	641.362
Bénéfice brut	36.463	56.920
Bénéfice brut (%)	6 %	9 %
EBITDA avant éléments non récurrents (1)	-471	19.649
EBITDA avant éléments non récurrents (1) (%)	0 %	3 %
EBITDA (2)	-471	19.092
EBITDA (2) (%)	0 %	3 %
EBIT avant éléments non récurrents (3)	-33.039	-13.444
EBIT avant éléments non récurrents (3) (%)	-6 %	-2 %
EBIT (4)	-33.039	-14.001
EBIT (4) (%)	-6 %	-2 %
Perte avant impôts	-68.113	-46.970

Après l'achèvement du programme d'investissement dans les sites de production de Sidenor, la compétitivité du segment acier de Viohalco s'est renforcée. De ce fait, le niveau des exportations de Sidenor devrait augmenter à l'avenir. Des niveaux plus élevés d'efficacité et d'amélioration des performances financières globales sont attendus, en raison de plusieurs facteurs clés, notamment la pleine exploitation de nouveaux fours à induction aux usines de Sovel et de Sidenor, le transfert de la production d'aciers marchands de l'usine de Sidenor à Dojran Steel en ancienne République yougoslave de Macédoine (FYROM), les investissements à Siderom en Roumanie dans la production de treillis métalliques, le développement continu du portefeuille de produits en acier ainsi que l'expansion des activités du secteur sur de nouveaux marchés géographiques.

Tubes en acier

Le chiffre d'affaires a augmenté de 66 % en un an atteignant 288 millions d'euros en 2015, contre 174 millions d'euros en 2014. **Le bénéfice avant impôts** s'élevait à 13 millions d'euros, contre une perte de 8 millions d'euros en 2014. Malgré le report d'un certain nombre de projets énergétiques au niveau mondial en raison de la baisse prix du pétrole et du gaz naturel, il y a eu une amélioration significative des résultats grâce à une hausse des ventes et grâce à de nouveaux projets à valeur ajoutée, tels que les trois projets énergétiques réalisés par Corinth Pipeworks aux États-Unis. Dans le même temps, s'est achevé le plan d'investissement qui a débuté en 2013 et était lié à la construction de la nouvelle unité de production LSAW (pour des tubes de grand diamètre destinés aux pipelines en mer profonde), une nouvelle unité de production pour des tubes de 24 mètres de diamètre et des unités pour le revêtement interne et externe des tubes de 24 mètres de diamètre. Une autre évolution notable en 2015 a été l'attribution à Corinth Pipeworks du contrat pour la réalisation du Trans Adriatic Pipeline AG (TAP) pour la fourniture d'environ 270.000 tonnes de tubes de grand

diamètre pour la partie terrestre du pipeline en Grèce, pour une longueur totale d'environ 495 km, à livrer en 2016 et 2017.

La synthèse de l'état consolidé du résultat du **segment tubes d'acier** se présente comme suit :

Montants en milliers d'euros	Pour l'exercice clôturé le 31 décembre	
	2015	2014
Chiffre d'affaires	287.540	173.720
Bénéfice brut	69.686	19.262
Bénéfice brut (%)	24 %	11 %
EBITDA avant éléments non récurrents (1)	26.299	3.246
EBITDA avant éléments non récurrents (1) (%)	9 %	2 %
EBITDA (2)	28.220	3.246
EBITDA (2) (%)	10 %	2 %
EBIT avant éléments non récurrents (3)	17.740	-6.323
EBIT avant éléments non récurrents (3) (%)	6 %	-4 %
EBIT (4)	19.662	-6.323
EBIT (4) (%)	7 %	-4 %
Résultat avant impôts	12.830	-7.600

L'environnement économique international reste volatile. Les prix du pétrole et du gaz naturel sont extrêmement bas, et ont une incidence négative sur la demande de produits dans le secteur énergétique. Cependant, le carnet de commande bien rempli de Corinth Pipework (après l'attribution des 270.000 tonnes de tubes d'acier pour le projet TAP), le taux de change favorable du dollar par rapport à l'euro qui devrait rester à des niveaux qui rendent les produits de l'entreprise plus compétitifs et les bas prix des matières premières sont autant de facteurs qui devraient apporter une contribution positive au **segment des tubes d'acier**.

Immobilier et autres activités

Viohalco est impliquée dans la promotion immobilière, principalement par le biais de sa filiale Noval S.A. Les propriétés les plus importantes qui sont ou ont été développées par Viohalco, sont situées en Grèce (à Athènes, Thessalonique, le Pirée, Aspropyrgos, Corinthe) et en Bulgarie et comprennent, entre autres, des complexes de bureaux, des centres commerciaux, des bâtiments industriels et des entrepôts. Par ailleurs, Viohalco détient de nombreuses parcelles d'importance à des emplacements de choix pour le développement futur. La valeur totale des immeubles de placement est de 156 millions d'euros.

Le tableau ci-dessous donne un résumé des propriétés les plus importantes de Viohalco :

BIEN IMMOBILIER	LOCALISATION	En milliers de m ² ⁽¹⁾
Magasin Ikea et centre commercial River West	96, Kifissos Av., Egaleo (Grèce)	123,5
Hôtel	Karaiskaki Square, Athènes (Grèce)	23,4
Bâtiments industriels et de bureaux (ex-usine BIC)	Oinofyta (Grèce)	9,5
Mare West (ancien site de Corinth Pipeworks)	Corinthe (Grèce)	14,0
Complexe de bureaux	115, Kifissias Ave., Athènes (Grèce)	39,5

Complexe de bureaux	57, Ethnikis Antistasseos St., Halandri (Grèce)	6,0
Complexe de bureaux	26, Apostolopoulou St., Halandri (Grèce)	10,9
Bâtiment de bureaux	53A, Nikola Vaptzarov Blvd, Sofia (Bulgarie)	5,0
(1)	<i>fait référence à la surface bâtie</i>	

En 2015, en raison de l'instabilité des marchés immobiliers locaux et de l'économie au sens large, les sociétés Viohalco du secteur immobilier sont restées concentrées sur la conversion ou le développement d'anciens locaux de production ou de bureaux qui étaient inoccupés et qui ont déménagé, soit en raison de la désindustrialisation de zones qui sont maintenant devenues urbaines, soit pour des raisons d'efficacité opérationnelle.

Dans ce contexte, la diversité des locataires du centre commercial IKEA/River West a été améliorée grâce à l'addition de marques bien connues et très populaires, ce qui se traduit par un taux d'occupation de 93 % depuis le 30 septembre 2015 et une fréquentation annuelle par 4,5 millions de visiteurs (une augmentation de 20 % par rapport à 2014, sur une projection annualisée pour toute l'ensemble de 2015). Ces chiffres soulignent le fort potentiel du centre commercial River West avec possibilité d'extension qui est actuellement en cours d'examen.

De son côté, le pôle commercial Mare West à Corinthe a été achevé en juin 2015. Le projet impliquait la conversion des anciennes installations de Corinth Pipeworks en un pôle commercial. En raison des contrôles de capitaux de l'économie grecque à l'époque, le pôle commercial Mare West n'a commencé ses opérations qu'en septembre 2015. En décembre 2015, 18 unités avaient été louées, couvrant 71 % de la superficie locative brute. Depuis lors, le taux d'occupation continue d'augmenter.

Outre le développement des propriétés commerciales susmentionnées, des discussions, portant sur un contrat de location de l'hôtel à Karaiskaki Square, se sont poursuivies tout au long de 2015. En ce qui concerne les autres biens immobiliers, des discussions et négociations avec des locataires potentiels sont en cours.

Le chiffre d'affaires global pour le segment a diminué de 7 % en un an pour atteindre un montant de 50 millions d'euros en 2015, contre 54 millions d'euros en 2014. Les revenus locatifs des immeubles de placement s'élèvent à 5,7 millions d'euros pour 2015, ce qui représente une augmentation de 13 % par rapport à l'année précédente ; ils sont inclus dans la rubrique « Autres recettes » de l'état consolidé du résultat. **La perte avant impôts** s'élève à 2 millions d'euros, contre une perte de 3 millions d'euros en 2014.

La synthèse de l'état consolidé du résultat du segment **immobilier et autres activités** se présente comme suit :

Montants en milliers d'euros	Pour l'exercice clôturé le 31 décembre	
	2015	2014
Chiffre d'affaires	50.078	53.573
Revenus locatifs des immeubles de placement	5.713	5.043
EBITDA	-217	674
EBIT	-5.033	-3.080
Perte avant impôts	-1.851	-3.493

En particulier pour le **segment immobilier**, nous nous concentrerons en 2016 sur l'optimisation du développement et des contrats de location des complexes de bureaux sur l'avenue Kifissias et la rue Apostolopoulou. Dans le même temps, la forte performance du centre commercial River West et la croissance potentielle du pôle commercial Mare West seront mis à profit grâce à la mise en valeur de la diversité des locataires et l'examen des possibilités d'expansion. Les négociations se poursuivront avec les parties intéressées en ce qui concerne les contrats de location d'autres biens et une structure d'entreprise plus efficace pour le segment est prévue d'être en place début 2017.

Événement post-clôture

La fusion transfrontalière par absorption des sociétés grecques, Elval Holdings, Alcomet, Diatour, et de la société luxembourgeoise Eufina, par Viohalco S.A. s'est achevée en février 2016. À l'issue de la fusion transfrontalière susmentionnée, Viohalco a augmenté sa participation de 1,87% dans Halcor.

Perspectives

Malgré une reprise graduelle prévue dans l'ensemble de la zone euro en 2015, les perspectives pour 2016 demeurent incertaines. Les baisses des marchés boursiers européens ont affecté la confiance des consommateurs et des entreprises et le ralentissement des économies émergentes a affecté de façon négative la croissance des exportations. En revanche, la faible valeur de l'euro par rapport au dollar américain améliorera la compétitivité des produits des sociétés Viohalco, favorisant des revenus supplémentaires. Pour Viohalco, l'amélioration du positionnement concurrentiel à l'échelle mondiale, à l'issue des programmes d'investissement intensif visant à intensifier les installations de production de toutes les sociétés, sera déterminante pour l'augmentation des exportations et l'accroissement de la pénétration sur les marchés qui offrent de plus grandes opportunités de croissance. En ce qui concerne la Grèce, dans la mesure où la première évaluation du programme grec serait conclue avec succès, une croissance économique est attendue au cours du deuxième semestre 2016, affectant positivement les activités grecques des sociétés Viohalco.

Déclaration du commissaire

Le commissaire, KPMG Bedrijfsrevisoren - Réviseurs d'Entreprises, représenté par Benoit Van Roost, a confirmé que les procédures de vérification sur les États financiers consolidés, qui ont été achevées, n'ont révélé aucune anomalie significative des informations comptables incluses dans l'annonce annuelle de la Société.

Calendrier financier

Date	Publication / Évènement
31 mai 2016	Assemblée générale annuelle 2016
30 septembre 2016	Résultats semestriels 2016

Le rapport financier annuel pour la période allant du 1^{er} janvier 2015 au 31 décembre 2015 sera publié le 29 avril 2016 et sera publié sur le site Web de la Société, www.viohalco.com, sur le site Web de Euronext Brussels Exchange europeanequities.nyx.com, ainsi que sur le site Web de la bourse d'Athènes www.helex.gr.

À propos de Viohalco

Viohalco est une société à portefeuille basée en Belgique qui participe au capital social de plusieurs sociétés métallurgiques en Europe. Avec des sites de production situés en Grèce, Bulgarie, Roumanie, Russie, Australie,

ancienne République yougoslave de Macédoine (FYROM) et au Royaume-Uni, les filiales de Viohalco sont spécialisées dans la fabrication de produits en aluminium, en cuivre, en acier, de câbles et de tubes d'acier, générant des revenus annuels de 3,3 milliards d'euros. D'autre part, Viohalco et ses sociétés possèdent d'importants biens immobiliers en Grèce et ont réaménagé certaines de leurs propriétés en projets de promotion immobilière. Pour plus d'informations sur notre société, veuillez visiter notre site Web à www.viohalco.com.

Contacts

Pour plus d'informations, veuillez prendre contact avec :

Sofia Zairi

Responsable des relations avec les investisseurs

Tél : +30 210 6787111, 6787773

E-mail : ir@viohalco.com

Annexe A – État consolidé du résultat

	Pour l'exercice clôturé le 31	
	décembre	
<i>Montants en milliers d'euros</i>	<u>2015</u>	<u>2014</u>
Activités poursuivies		
Chiffre d'affaires	3.274.735	2.943.462
Coût des ventes	-2.968.241	-2.737.809
Résultat brut	306.494	205.653
Autres produits	41.307	29.460
Charges sur les ventes et les distributions	-150.545	-126.138
Charges administratives	-91.528	-84.107
Autres charges	-26.027	-22.859
Résultat d'exploitation avant éléments non récurrents	79.701	2.011
Éléments non récurrents	-6.325	2.083
Résultat d'exploitation (EBIT)	73.376	4.094
Produits financiers	14.373	14.302
Charges financières	-125.414	-110.635
Résultat financier net	-111.042	-96.333
Quote-part du résultat des sociétés mises en équivalence, nette d'impôts	882	2.206
Résultat avant impôts	-36.784	-90.033
Impôts sur les bénéfices	-26.616	2.491
Résultat des activités poursuivies	-63.400	-87.543
Résultat	-63.400	-87.543
Résultat attribuable à :		
Propriétaires de la Société	-59.993	-59.405
Participations ne donnant pas le contrôle	-3.407	-28.138
	-63.400	-87.543
Résultat par action (en euro par action)	<u>2015</u>	<u>2014</u>
De base et dilué	-0,2659	-0,2705

Annexe B – État consolidé de la situation financière

	Au 31	
	décembre	
<i>Montants en milliers d'euros</i>	<u>2015</u>	<u>2014</u>
ACTIFS		
Actifs non courants		
Immobilisations corporelles	1.814.588	1.759.024
Immobilisations incorporelles et goodwill	23.598	21.278
Immeubles de placement	156.012	141.497
Participation sociétés mises en équivalence	16.452	18.495
Autres placements	7.645	50.366
Instruments dérivés	0	887
Créances clients et autres débiteurs	8.033	7.624
Actifs d'impôt différé	11.664	5.318
	<u>2.037.993</u>	<u>2.004.489</u>
Actifs courants		
Stocks	786.242	860.709
Créances clients et autres débiteurs	538.165	535.085
Instruments dérivés	3.654	9.454
Autres placements	2.138	818
Créances d'impôt	1.246	2.366
Trésorerie et équivalents de trésorerie	136.296	99.612
	<u>1.467.740</u>	<u>1.508.045</u>
Total des actifs	<u>3.505.734</u>	<u>3.512.534</u>
CAPITAUX PROPRES		
Capitaux propres		
Capital social	117.666	104.996
Primes d'émission	453.822	432.201
Réserve pour l'écart de conversion	-13.968	-12.755
Autres réserves	328.622	363.003
Résultats non distribués	42.353	32.768
	<u>928.494</u>	<u>920.214</u>
Capitaux propres attribuables aux propriétaires de la Société		
Participations ne donnant pas le contrôle	246.349	322.792
	<u>1.174.843</u>	<u>1.243.006</u>
PASSIFS		
Passifs non courants		
Emprunts et dettes financières	895.863	944.599
Instruments dérivés	543	148
Avantages du personnel	25.405	25.675
Subventions	50.549	48.632
Provisions	3.009	3.093
Dettes fournisseurs et autres créditeurs	17.924	23.227
Passifs d'impôt différé	151.365	138.091
	<u>1.144.656</u>	<u>1.183.465</u>
Passifs courants		
Emprunts et dettes financières	739.139	638.848
Dettes fournisseurs et autres créditeurs	419.201	430.718

Impôts à payer	20.534	4.857
Instruments dérivés	5.932	11.225
Provisions	1.428	415
	<u>1.186.234</u>	<u>1.086.064</u>
Total du passif	<u>2.330.891</u>	<u>2.269.529</u>
Total passifs et capitaux propres	<u>3.505.734</u>	<u>3.512.534</u>